

BESTpro Personalkonzepte GmbH: Dein Partner für Jobangebote!

Die BESTpro Personalkonzepte GmbH ist ein kompetenter Personaldienstleister, der sich durch seine ausgeprägte soziale Kompetenz und engagierte Mitarbeiter auszeichnet. Seit unserer Gründung haben wir es uns zur Mission gemacht, maßgeschneiderte Personallösungen anzubieten, die die Bedürfnisse unserer Mitarbeiter und Kunden gleichermaßen erfüllen.

Was uns auszeichnet:

Soziale Kompetenz im Fokus: Bei BESTpro verstehen wir, dass Menschen das Herzstück jedes Unternehmens sind. Unser engagiertes Team legt besonderen Wert auf einen respektvollen und empathischen Umgang miteinander – sowohl innerhalb des Unternehmens als auch im Kontakt mit Bewerbern und Kunden.

Hohes Ansehen bei Mitarbeitern und Kunden:

Unser Streben nach hoher Qualität spiegelt sich in unserem hervorragenden Ruf wider. Dank unserer qualifizierten Mitarbeiter, transparenten Prozesse und individuellen Betreuung genießen wir sowohl bei Mitarbeitern als auch Kunden ein hohes Ansehen.

Vielfältige Benefits und Wertschätzung:

Wir investieren in das Wohlbefinden unserer Mitarbeiter und bieten eine Vielzahl an Benefits, die über den Arbeitsalltag hinausgehen.






[Bewertung auf Kununu:](#)

Unsere hervorragende Bewertung auf Kununu ist Ausdruck der Zufriedenheit unserer Mitarbeiter und spiegelt unser Bestreben nach einem inspirierenden und unterstützenden Arbeitsumfeld wider.

Bei BESTpro Personalkonzepte GmbH sind wir stolz darauf, unseren Mitarbeiter und Kunden einen zuverlässigen und vertrauensvollen Partner in allen Belangen zu bieten.

Vertriebsmitarbeiter im Innendienst (M/W/D) Stellenangebot für Job in Mettmann

(527)

 Standort: Mettmann  Anstellungsart(en): Vollzeit  Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche 
Gehaltsspektrum: 17 - 22 Euro pro Stunde  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Stellenanzeige: Vertriebsmitarbeiter im Innendienst (M/W/D) gesucht:

Für unseren Kunden, ein renommiertes Unternehmen mit Standort in **Mettmann**, suchen wir nach einem engagierten **Vertriebsmitarbeiter im Innendienst (M/W/D)**, um das dynamische Team zu verstärken.



Unsere Mitarbeiter werden auf Basis des IGZ/DGB Tarifvertrages, zuzüglich umfangreicher Benefits und übertariflicher Zulage entlohnt.

Mehr als nur Lohn:

- Übertarifliche Bezahlung + Bonus-, Prämienzahlungen
- Bis zu 30 Tage Urlaub

- Firmenfahrzeug (auch zur priv. Nutzung)
- JobRad (Arbeitgeberfinanziert)
- Freizeit-Bonus-Programm (Sie können sich bis zu 8 zusätzliche bezahlte freie Tage erarbeiten)
- Monatliche und wöchentliche Abschlagszahlungen
- Vermögenswirksame Leistungen (mtl. 40,- €)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Prävention und Gesundheitsförderung (mtl. 40,- €)
- Beitragszahlung Fitnesscenter (mtl. max. 40,- €)
- Private Krankenzusatzversicherung (Zahnersatz (540,- € Festzuschuß), Brille (120,- € Zuschuß), Chefarztbehandlung + Einbettzimmer im Krankenhaus, Auslandsreisekrankenversicherung)
- Urlaubsgeld
- Weihnachtsgeld
- Arbeitskleidung (mind. S3 Sicherheitsschuhe, Arbeitshose usw.)
- Top Personaldienstleister Bergisches Land
- Sozialversicherungspflichtige Beschäftigung
- Überproportionale Übernahmequote (über 90%)

Sie sind interessiert?

Wir würden uns über eine gemeinsame Zusammenarbeit freuen. Bewerben Sie sich gerne über unser Online Bewerbungsformular oder auch per [E-Mail](#) an unser Recruiting-Team. Sollten Sie vorab Fragen haben, stehen wir Ihnen selbstverständlich telefonisch unter der Rufnummer 0202-698310 zur Verfügung.

Deine Aufgaben in dem Job:

- Betreuung und Unterstützung unserer Automotive- und Non-Automotive-Kunden
- Erstellung, Bearbeitung und Nachverfolgung von Angeboten und Aufträgen
- Dispositive Aufgaben, wie z. B. Materialdisposition, Terminüberwachung und Koordination von Lieferterminen
- Enge Zusammenarbeit mit Produktion, Logistik und Einkauf zur Sicherstellung einer termingerechten Auftragsabwicklung
- Pflege von Kundenstammdaten und Erstellung von Vertriebsstatistiken
- Proaktive Kommunikation mit Kunden und internen Abteilungen zur Sicherstellung einer reibungslosen Auftragsabwicklung
- Aktive Weiterentwicklung und Optimierung der Dispositionsprozesse, um Effizienz und Lieferzuverlässigkeit zu steigern
- Perspektivische Übernahme der Teamleitung im Vertriebsinnendienst, inklusive Führung und Weiterentwicklung des Teams
- Unterstützung des Außendienstes bei der Kundenbetreuung und -akquise

Das bringst Du für dieses Stellenangebot mit:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, idealerweise mit Schwerpunkt im Vertrieb oder in der Industrie
- Zusatzqualifikation oder ein Bachelor-Abschluss, vorzugsweise in einem relevanten Bereich (z. B. Betriebswirtschaft oder Wirtschaftsingenieurwesen) sind wünschenswert
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst, vorzugsweise in einem Produktionsbetrieb der metallverarbeitenden Industrie
- Fundierte Kenntnisse im Bereich Disposition und Materialwirtschaft; Erfahrung in der Prozessoptimierung von Vorteil
- Hohes Maß an logischem Verständnis für innerbetriebliche Prozesse, um diese zu optimieren und zu automatisieren
- Führungserfahrung oder die Bereitschaft, Führungsverantwortung zu übernehmen
- Sicherer Umgang mit MS Office und ERP-Systemen (z. B. IFS). Hohe Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise.

Diese Eigenschaften solltest Du für den Job mitbringen:

- Zuverlässigkeit und Pünktlichkeit
- Teamfähigkeit
- Anpassungsfähigkeit und Lernbereitschaft
- Sorgfalt und Genauigkeit
- Teamorientierung
- Empathie und Respekt
- Kommunikationsfähigkeit

Deine Bedeutung für das Unternehmen:

Im Vertriebsinnendienst sind Sie oft der erste Ansprechpartner für Kunden. Sie bearbeiten Anfragen, erteilen Auskünfte zu Produkten oder Dienstleistungen und unterstützen bei der Lösung von Problemen. Eine positive Kundenbetreuung ist entscheidend, um Kundenzufriedenheit zu gewährleisten und langfristige Geschäftsbeziehungen aufzubauen.

Was bietet dieses Stellenangebot:

- Eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit mit der Perspektive, eine Teamleitungsfunktion zu übernehmen
- Die Möglichkeit, aktiv die Weiterentwicklung und Automatisierung der Dispositionsprozesse in einem traditionsreichen Unternehmen mitzugestalten
- Ein angenehmes Arbeitsklima in einem motivierten Team
- Weiterbildungsmöglichkeiten zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung
- Leistungsgerechte Vergütung
- Klimatisierte Büroräume
- Kostenlose Parkmöglichkeiten am Unternehmen

Unsere Kontaktdaten zum Stellenangebot:



Turmhof 6

42103 Wuppertal

Tel. +49 202 69 83 10

[WhatsApp: +49 174 69 83 152](https://www.whatsapp.com/business/profile/1746983152)

Fax +49 202 69 83 120

bewerbung@bestpro-personal.de

www.bestpro-personal.de

[Unsere Stellenbörse](#)

Abteilung(en): Akad. Berufe, Kaufm. Berufe, Kaufmännisch

Art(en) des Personalbedarfs: Nachfolge, Neubesetzung

Tarifvertrag: IGZ/DGB Tarifvertrag + übertarifliche Zulagen **Entgeltgruppe:** 4

[Impressum](#)