

Kundenmanager im Vertrieb (m/w/d) Erkrath | BESTpro

Kundenmanager im Vertrieb (m/w/d) Erkrath | BESTpro

Kunden verstehen - Geschäftsbeziehungen weiterentwickeln

Du möchtest Deine Vertriebserfahrung in einer Aufgabe mit persönlichem Kundenkontakt und kaufmännischer Verantwortung einsetzen? BESTpro unterstützt Dich bei Deinem nächsten beruflichen Schritt im Key-Account-Management.

Wir besprechen Deine bisherigen Erfahrungen, Deine beruflichen Ziele und die Anforderungen des jeweiligen Kundenunternehmens. So steht nicht eine bestimmte Branche im Vordergrund, sondern die passende Verbindung zwischen Deinen Stärken und Deiner nächsten Aufgabe.

[Unser Profil auf Kununu](#)

Top Personaldienstleister Bergisch Land

Lokale Personaldienstleistung bedeutet für dich kurze Wege, schnelle Entscheidungen und Einsätze in deiner Nähe.

Ob als **Industriekaufleute**, **Groß- und Außenhandelskaufleute**, **Bürokaufmann- Frau**, oder **IT-Kaufleute**: Bei BESTpro findest du passende Stellenangebote in Velbert und der umliegenden Region.

BESTpro Personalkonzepte GmbH – Zeitarbeit - Arbeitnehmerüberlassung und Personalvermittlung, die dich weiterbringt.

☞ Jetzt Stellenangebote entdecken und bewerben! [Stellenbörse:](#)

Key Account Manager (m/w/d) in Erkrath

(859)

📍 Standort: Erkrath 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 🕒 Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche
📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Dein Job als Key Account Manager in Erkrath

Du möchtest wichtige Kundenbeziehungen ausbauen und neue Geschäftsmöglichkeiten entwickeln? Für unseren Kunden suchen wir einen **Key Account Manager (m/w/d) in Erkrath** in Vollzeit. Im Mittelpunkt stehen Kundenbetreuung, Vertragsverhandlungen und Vertriebsplanung.

Auch Bewerbungen aus **Düsseldorf, Solingen und Wuppertal** sind willkommen. Entscheidend sind Deine Vertriebserfahrung und Dein Gespür für die Bedürfnisse unterschiedlicher Geschäftskunden.

Der Einstieg erfolgt im Rahmen der **Arbeitnehmerüberlassung über die BESTpro Personalkonzepte GmbH**. Der Einsatz ist langfristig ausgerichtet und bietet bei erfolgreicher Zusammenarbeit eine gute Übernahmeoption.



Du erhältst eine Vergütung nach dem GVP/DGB-Tarifwerk, ergänzt um übertarifliche Zulagen und umfangreiche Zusatzleistungen. Dein Einsatz wird persönlich durch das BESTpro-Team begleitet.

Wenn dieses Jobangebot nicht zu Dir passt, findest Du bei Deiner Jobsuche vielleicht auf unserer [Jobbörse](#) Dein passendes Stellenangebot.

Mehr als nur Lohn als Key Account Manager

- Übertarifliche Bezahlung + Bonus-, Prämienzahlungen
- Bis zu 30 Tage Urlaub
- Firmenfahrzeug (auch zur priv. Nutzung)
- JobRad (Arbeitgeberfinanziert)
- Freizeit-Bonus-Programm (Sie können sich bis zu 8 zusätzliche bezahlte freie Tage erarbeiten)
- Monatliche und wöchentliche Abschlagszahlungen
- Vermögenswirksame Leistungen (mtl. 40,- €)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Prävention und Gesundheitsförderung (mtl. 40,- €)
- Beitragszahlung Fitnesscenter (mtl. max. 40,- €)
- Private Krankenzusatzversicherung (Zahnersatz (540,- € Festzuschuß), Brille (120,- € Zuschuß), Chefarztbehandlung + Einbettzimmer im Krankenhaus, Auslandsreisekrankenversicherung)
- Urlaubsgeld
- Weihnachtsgeld
- Arbeitskleidung (mind. S3 Sicherheitsschuhe, Arbeitshose usw.)
- Top Personaldienstleister Bergisches Land
- Sozialversicherungspflichtige Beschäftigung
- Überproportionale Übernahmequote (über 90%)

Sie sind interessiert?

Wir würden uns über eine gemeinsame Zusammenarbeit freuen. Bewirb Dich gerne über unser Online Bewerbungsformular auf dieses Stellenangebot oder auch per [E-Mail](#) an unser Recruiting-Team. Sollten Sie vorab Fragen zu diesem Job haben, stehen wir Ihnen selbstverständlich telefonisch unter der Rufnummer 0202-698310 zur Verfügung.

Das bringst Du als Account Manager mit -

- Du hast eine kaufmännische Ausbildung, ein wirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Du bringst mehrjährige Erfahrung im Vertrieb oder in der Geschäftskundenbetreuung mit.
- Du kennst Vertragsverhandlungen und die Entwicklung langfristiger Kundenbeziehungen.
- Du kannst Vertriebskennzahlen auswerten und Umsatzentwicklungen nachvollziehen.
- Du arbeitest sicher mit MS Office, insbesondere Excel.
- Du kommunizierst sicher auf Deutsch und Englisch.

Deine Aufgaben als Großkundenbetreuer

- Du betreust wichtige Geschäftskunden und entwickelst Kundenbeziehungen weiter.
- Du gewinnst Neukunden und identifizierst zusätzliche Absatzmöglichkeiten.
- Du bereitest Vertragsverhandlungen und Jahresgespräche vor und führst sie durch.
- Du betreust Rahmenvereinbarungen und stimmst Preise sowie Konditionen ab.
- Du entwickelst Vertriebsmaßnahmen passend zum Bedarf Deiner Kunden.

- Du analysierst Vertriebskennzahlen und erstellst Umsatzprognosen.

Deine persönlichen Stärken in der Kundenentwicklung

- Du hörst aufmerksam zu und erkennst die Bedürfnisse Deiner Ansprechpartner.
- Du überzeugst durch klare Argumente und ein verbindliches Auftreten.
- Du organisierst Kundenkontakte und anstehende Aufgaben selbstständig.
- Du verbindest wirtschaftliches Denken mit einer ausgeprägten Serviceorientierung.
- Du bleibst auch in anspruchsvollen Gesprächen sachlich und lösungsorientiert.
- Du arbeitest zuverlässig mit Kollegen und unterschiedlichen Fachbereichen zusammen.

Dein Beitrag zu langfristigen Geschäftsbeziehungen

Als **Key Account Manager (m/w/d)** verbindest Du die Anforderungen wichtiger Kunden mit den Möglichkeiten des Unternehmens.

Du erkennst Entwicklungspotenziale, bereitest Vereinbarungen sorgfältig vor und behältst zugesagte Leistungen im Blick. Durch regelmäßige Abstimmung und nachvollziehbare Vertriebsplanung schaffst Du eine verlässliche Grundlage für die Zusammenarbeit.

Damit unterstützt Du **Kundenbindung, wirtschaftliche Geschäftsentwicklung und eine planbare Vertriebsarbeit.**

Key Account Manager (m/w/d) Erkrath | BESTpro

Key Account Manager in Erkrath gesucht: Geschäftskunden betreuen, Verträge verhandeln und Kunden entwickeln. Vollzeit bei BESTpro.

Unsere Kontaktdaten zum Stellenangebot:

Du hast Fragen zu diesem **Jobangebot** oder möchtest dich direkt bewerben? Unser Recruiting-Team hilft dir gerne persönlich weiter.



*Turmhof 6
42103 Wuppertal
Tel. +49 202 69 83 10
[WhatsApp: 491746983152](https://www.whatsapp.com/chat?phone=491746983152)
Fax +49 202 69 83 120
[E-Mail: bewerbung@bestpro-personal.de](mailto:bewerbung@bestpro-personal.de)
www.bestpro-personal.de
Unsere Stellenbörse*

Abteilung(en): Groß- und Außenhandelskaufmann (m/w/d), Industriekaufmann (m/w/d), Kaufmann Bürokommunikation (m/w/d), Kaufmännisch, Kaufmännische Berufe, Verkauf,

Vertrieb

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: GVP/DGB + übertarifliche Zulagen **Entgeltgruppe:** 5

[Impressum](#)

A large, solid gray rectangular area that occupies the majority of the page below the 'Impressum' link. It appears to be a placeholder or a redacted section of the document.