

Deine Personaldienstleistung - Zeitarbeit & Personalvermittlung:

Der Mensch im Mittelpunkt – Jobs, die zu deinem Leben passen

Bei BESTpro Personalkonzepte GmbH steht der Mitarbeiter im Vordergrund. Als kompetente Personaldienstleistung verbinden wir Menschen mit Arbeitgebern – fair, transparent und auf Augenhöhe. Ob Zeitarbeit (Arbeitnehmerüberlassung) oder direkte Personalvermittlung: Wir finden Stellenangebote in verschiedenen Berufen, die zu deiner Qualifikation und zu deinem Alltag passen.

Warum BESTpro?

- Wertschätzung & Betreuung: Wir hören zu, beraten individuell und begleiten dich vom ersten Gespräch bis zur erfolgreichen Einarbeitung – persönlich und zuverlässig.
- Sichere Perspektiven: Moderne Verträge, pünktliche Bezahlung und klare Prozesse sorgen für Stabilität und Vertrauen.
- Vielfältige Benefits: Zuschläge je nach Einsatz, Urlaubs- und Weihnachtsgeld, Weiterbildungen sowie echte Anerkennung für deine Leistung.
- Top-Bewertungen: Unsere starken Bewertungen auf Kununu und Google zeigen: Zufriedene Mitarbeiter sind unser Maßstab.

[Bewertung auf Kununu:](#)

Jobs in vielen Branchen

Ob Handwerk, Industrie, Logistik, Produktion oder kaufmännische Berufe – auf unserer Stellenbörse findest du aktuelle Angebote, die zu deiner Ausbildung und deinen Stärken passen.

Dein Job in deiner Region

Wir sind für dich da in: Wuppertal, Remscheid, Düsseldorf, Solingen, Mettmann, Haan, Ennepetal, Schwelm, Erkrath, Hilden, Velbert und Ratingen.

Lokale Personaldienstleistung bedeutet für dich kurze Wege, schnelle Entscheidungen und Einsätze in deiner Nähe.

So kommst du zu deinem neuen Job

1. Stellenangebote ansehen – finde passende Jobs auf unserer Stellenbörse.
2. Bewerben – schnell und unkompliziert per Online-Bewerbung oder Anruf.
3. Ankommen – wir begleiten dich in deinen neuen Einsatz und bleiben an deiner Seite.

BESTpro Personalkonzepte GmbH – Zeitarbeit und Personalvermittlung, die dich weiterbringt.

?? Jetzt Stellenangebote entdecken und bewerben! [Stellenbörse:](#)

Key Account Manager (w/m/d) Stellenangebot Erkrath

(691)

⌚ Standort: Erkrath ☰ Anstellungsart(en): Vollzeit ☰ Arbeitszeit: 38,5 - 38,5 Stunden pro Woche 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Vertriebskaufmann E-Commerce (M/W/D) Job für Erkrath:

Für unseren Kunden, ein renommiertes Unternehmen in der Sport- und Freizeitindustrie mit Standort in Erkrath, suchen wir mit diesem Stellenangebot nach engagierten **Key Account Manager/in**, um das dynamisches Team zu verstärken. Wir informieren Dich gerne über die Anforderungen für das Stellenangebot.



Unsere Mitarbeiter werden auf Basis des IGZ/DGB Tarifvertrages, zuzüglich umfangreicher Benefits und übertariflicher Zulage entlohnt.

Wenn dieses Jobangebot nicht zu Dir passt, findest Du bei Deiner Jobsuche vielleicht auf unserer [Jobbörsen](#) Dein passendes Stellenangebot.

Mehr als nur Lohn bei diesem Jobangebot:

- Übertarifliche Bezahlung + Bonus-, Prämienzahlungen
- Bis zu 30 Tage Urlaub
- Firmenfahrzeug (auch zur priv. Nutzung)
- JobRad (Arbeitgeberfinanziert)
- Freizeit-Bonus-Programm (Sie können sich bis zu 8 zusätzliche bezahlte freie Tage erarbeiten)
- Monatliche und wöchentliche Abschlagszahlungen
- Vermögenswirksame Leistungen (mtl. 40,- €)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Prävention und Gesundheitsförderung (mtl. 40,- €)
- Beitragszahlung Fitnesscenter (mtl. max. 40,- €)
- Private Krankenzusatzversicherung (Zahnersatz (540,- € Festzuschuß), Brille (120,- € Zuschuß), Chefarztbehandlung + Einbettzimmer im Krankenhaus, Auslandsreisekrankenversicherung)
- Urlaubsgeld
- Weihnachtsgeld
- Arbeitskleidung (mind. S3 Sicherheitsschuhe, Arbeitshose usw.)
- Top Personaldienstleister Bergisches Land
- Sozialversicherungspflichtige Beschäftigung
- Überproportionale Übernahmequote (über 90%)

Sie sind interessiert?

Wir würden uns über eine gemeinsame Zusammenarbeit freuen. Bewirb Dich gerne über unser Online Bewerbungsformular auf dieses Stellenangebot oder auch per [E-Mail](#) an unser Recruiting-Team. Sollten Sie vorab Fragen zu diesem Job haben, stehen wir Ihnen selbstverständlich telefonisch unter der Rufnummer 0202-698310 zur Verfügung.

Deine Aufgaben als Vertriebsmitarbeiter für diesen Job:

- Du verantwortest die strategische und operative Steuerung des Vendorgeschäfts, insbesondere des Key Accounts Amazon
- Du akquirierst Neukunden und baust bestehende Kundenbeziehungen aus
- Du übernimmst die Vorbereitung und Durchführung von Vertragsverhandlungen und Jahresgesprächen
- Du betreust und steuerst Rahmen- und Konditionsverträge der entsprechenden Key Accounts
- Du entwickelst unsere hybride Vertriebsstrategie mit dem Seller-Team (FBA & FBM) kontinuierlich weiter
- Du steuerst unser Performance Marketing (Amazon Ads)
- Du entwickelst und setzt kundenspezifische E-Commerce-Strategien zur Umsatz- und Performanceoptimierung um
- Du übernimmst das KPI-Controlling & Forecasting
- Du identifizierst neue Absatzmöglichkeiten

- Du koordinierst und steuerst externe Dienstleister

Das bringst Du als Schlosser für dieses Stellenangebot mit:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften, eine kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Mehrjährige Erfahrung im Bereich E-Commerce und Vendor Sales.
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten sowie interkulturelle Kompetenz.
- Sehr gute Kenntnisse im Umgang mit dem Microsoft Office-Paket, besonders in Excel
- Verhandlungssicher in deutscher und englischer Sprache; weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
- Selbstständiges Arbeiten und hohes Verantwortungsbewusstsein, Teamplayer

Eigenschaften für das Jobangebot Vertriebskaufmann:

- Zuverlässigkeit und Pünktlichkeit
- Teamfähigkeit
- Anpassungsfähigkeit und Lernbereitschaft
- Sorgfalt und Genauigkeit
- Teamorientierung
- Empathie und Respekt
- Kommunikationsfähigkeit

Vertriebsingenieur - Bedeutung für das Unternehmen:

Mit dem Stellenangebot für Key Account Manager / Vertriebskaufmann kannst Du Teil eines Teams werden, das gemeinsam daran arbeitet, die ambitionierten Ziele unseres Kunden zu erreichen, indem Du Deine Fähigkeiten und Deine Leidenschaft in den Traumjob Vertriebsingenieur einbringst und somit einen unmittelbaren Einfluss auf das Unternehmen hast. Der Job eröffnet Dir eine Vielzahl von Möglichkeiten damit Du Deine neu Zukunft aktiv gestalten kannst.

Vertriebskaufmann (m/w/d) in Erkrath – Job Key Account:

Vertriebsingenieur (m/w/d) in Erkrath gesucht! Sichere dir deinen festen Job als Key Account Manager – fair bezahlt, Spannende Produkte. Dein Stellenangebot!

Unsere Kontaktdaten zum Stellenangebot:



*Turmhof 6
42103 Wuppertal
Tel. +49 202 69 83 10
[WhatsApp: 491746983152](#)
Fax +49 202 69 83 120
[E-Mail: bewerbung@bestpro-personal.de](mailto:bewerbung@bestpro-personal.de)
www.bestpro-personal.de
[Unsere Stellenbörsen](#)*

Abteilung(en): Kaufmännisch, Kaufmännische Berufe

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: GVP/DGB + übertarifliche Zulagen **Entgeltgruppe:** 5

[Impressum](#)