

# BESTpro Personalkonzepte GmbH: Dein Partner für Jobangebote!

BESTpro Personalkonzepte GmbH - Der Mensch steht im Mittelpunkt:

- Wertschätzung & Betreuung: Wir hören zu, beraten individuell und begleiten dich vom ersten Gespräch bis zur erfolgreichen Einarbeitung – persönlich und zuverlässig.
- Sichere Perspektiven: Moderne Verträge, pünktliche Bezahlung und klare Prozesse sorgen für Stabilität und Vertrauen.
- Vielfältige Benefits: Zuschläge je nach Einsatz, Urlaubs- und Weihnachtsgeld, Weiterbildungen sowie echte Anerkennung für deine Leistung.
- Top-Bewertungen: Unsere starken Bewertungen auf Kununu und Google zeigen: Zufriedene Mitarbeiter sind unser Maßstab.

[Unser Profil auf Kununu](#)

Ob Handwerk, Industrie, Logistik, Produktion oder kaufmännische Berufe – auf unserer Stellenbörse findest du aktuelle Angebote, die zu deiner Ausbildung und deinen Stärken passen.

Dein Job in Deiner Region

Wir sind für dich da in: Wuppertal, Remscheid, Düsseldorf, Solingen, Mettmann, Haan, Ennepetal, Schwelm, Radevormwald, Erkrath, Hilden, Velbert oder Ratingen.

Lokale Personaldienstleistung bedeutet für dich kurze Wege, schnelle Entscheidungen und Einsätze in deiner Nähe.

BESTpro Personalkonzepte GmbH – Zeitarbeit und Personalvermittlung, die dich weiterbringt.

☞ Jetzt Stellenangebote entdecken und bewerben! [Stellenbörse:](#)

## Mitarbeiter für Innendienst "Internal Sales Support" (M/W/D) Stellenangebot Job in Remscheid

(535)

📍 Standort: Remscheid 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche 📄 Gehaltsspektrum: 17 - 22 Euro pro Stunde 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

**Stellenanzeige: Vertriebsmitarbeiter im Innendienst (M/W/D) gesucht:**

Für unseren Kunden, ein renommiertes Unternehmen mit Standort in **Remscheid**, suchen wir mit diesem Stellenangebot nach einem engagierten **Mitarbeiter für Innendienst "Internal Sales Support" (M/W/D)**, um das dynamische Team zu verstärken.



Unsere Mitarbeiter werden auf Basis des DGB/GVP Tarifvertrages, zuzüglich umfangreicher Benefits und übertariflicher Zulage entlohnt.

Wenn dieses Jobangebot nicht zu Dir passt, findest Du bei Deiner Jobsuche vielleicht auf unserer [Jobbörse](#) Dein passendes Stellenangebot.

## Mehr als nur Lohn:

- Übertarifliche Bezahlung + Bonus-, Prämienzahlungen
- Bis zu 30 Tage Urlaub
- Firmenfahrzeug (auch zur priv. Nutzung)
- JobRad (Arbeitgeberfinanziert)
- Freizeit-Bonus-Programm (Sie können sich bis zu 8 zusätzliche bezahlte freie Tage erarbeiten)
- Monatliche und wöchentliche Abschlagszahlungen
- Vermögenswirksame Leistungen (mtl. 40,- €)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Prävention und Gesundheitsförderung (mtl. 40,- €)
- Beitragszahlung Fitnesscenter (mtl. max. 40,- €)
- Private Krankenzusatzversicherung (Zahnersatz (540,- € Festzuschuß), Brille (120,- € Zuschuß), Chefarztbehandlung + Einbettzimmer im Krankenhaus, Auslandsreisekrankenversicherung)
- Urlaubsgeld
- Weihnachtsgeld
- Arbeitskleidung (mind. S3 Sicherheitsschuhe, Arbeitshose usw.)
- Top Personaldienstleister Bergisches Land
- Sozialversicherungspflichtige Beschäftigung
- Überproportionale Übernahmequote (über 90%)

Sie sind interessiert?

Wir würden uns über eine gemeinsame Zusammenarbeit freuen. Bewirb Dich gerne über unser Online Bewerbungsformular auf dieses Stellenangebot oder auch per [E-Mail](#) an unser Recruiting-Team. Sollten Sie vorab Fragen zu diesem Job haben, stehen wir Ihnen selbstverständlich telefonisch unter der Rufnummer 0202-698310 zur Verfügung.

## Deine Aufgaben in diesen Job:

- Komplette Abwicklung von Neumaschinen-Aufträgen, Angebots- und Rechnungsstellung bis zur Erstellung der Export-/Zolldokumente
- Kenntnisse in der Akkreditivabwicklung sind von Vorteil
- Enge Zusammenarbeit mit dem Regional Sales Manager

## Das bringst Du für dieses Stellenangebot mit:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, idealerweise mit Schwerpunkt im Vertrieb oder in der Industrie
- Drei Jahre internationale Vertriebserfahrung
- Hohes Maß an logischem Verständnis für innerbetriebliche Prozesse, um diese zu optimieren und zu automatisieren
- Sicherer Umgang mit MS Office und ERP-Systemen.
- Hohe Kundenorientierung und Dienstleistungsorientierung
- Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit

- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Sehr gute Englischkenntnisse

## Diese Eigenschaften solltest Du für den Job mitbringen:

- Zuverlässigkeit und Pünktlichkeit
- Teamfähigkeit
- Anpassungsfähigkeit und Lernbereitschaft
- Sorgfalt und Genauigkeit
- Teamorientierung
- Empathie und Respekt
- Kommunikationsfähigkeit

## Deine Bedeutung für das Unternehmen:

Als **Mitarbeiter im Innendienst (Internal Sales Support)** spielst Du eine entscheidende Rolle in der Unterstützung des Vertriebsprozesses innerhalb des Unternehmens. Deine Hauptaufgabe ist es, das Vertriebsteam, insbesondere den Außendienst, zu entlasten und effizient zu unterstützen.

## Was bietet dieses Stellenangebot:

- Eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit mit der Perspektive, eine Teamleitungsfunktion zu übernehmen
- Die Möglichkeit, aktiv die Weiterentwicklung und Automatisierung der Dispositionsprozesse in einem traditionsreichen Unternehmen mitzugestalten
- Ein angenehmes Arbeitsklima in einem motivierten Team
- Weiterbildungsmöglichkeiten zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung
- Leistungsgerechte Vergütung
- Klimatisierte Büroräume
- Kostenlose Parkmöglichkeiten am Unternehmen

## Unsere Kontaktdaten zum Stellenangebot:



*Turmhof 6*

*42103 Wuppertal*

*Tel. +49 202 69 83 10*

*[WhatsApp: +49 174 69 83 152](https://www.whatsapp.com/business/profile/1746983152)*

*Fax +49 202 69 83 120*

*[bewerbung@bestpro-personal.de](mailto:bewerbung@bestpro-personal.de)*

*[www.bestpro-personal.de](http://www.bestpro-personal.de)*

*[Unsere Stellenbörse](#)*

**Abteilung(en):** Akad. Berufe, Kaufmännisch, Kaufmännische Berufe

**Art(en) des Personalbedarfs:** Nachfolge, Neubesetzung

**Tarifvertrag:** IGZ/DGB Tarifvertrag + übertarifliche Zulagen **Entgeltgruppe:** 4

[Impressum](#)

