

Deine Personaldienstleistung - Zeitarbeit & Personalvermittlung - Wuppertal und Umgebung:

BESTpro Personalkonzepte GmbH - Der Mensch steht im Mittelpunkt:

- Wertschätzung & Betreuung: Wir hören zu, beraten individuell und begleiten dich vom ersten Gespräch bis zur erfolgreichen Einarbeitung – persönlich und zuverlässig.
- Sichere Perspektiven: Moderne Verträge, pünktliche Bezahlung und klare Prozesse sorgen für Stabilität und Vertrauen.
- Vielfältige Benefits: Zuschläge je nach Einsatz, Urlaubs- und Weihnachtsgeld, Weiterbildungen sowie echte Anerkennung für deine Leistung.
- Top-Bewertungen: Unsere starken Bewertungen auf Kununu und Google zeigen: Zufriedene Mitarbeiter sind unser Maßstab.

[Unser Profil auf Kununu](#)

Ob Handwerk, Industrie, Logistik, Produktion oder kaufmännische Berufe – auf unserer Stellenbörse findest du aktuelle Angebote, die zu deiner Ausbildung und deinen Stärken passen.

Dein Job in Deiner Region

Wir sind für dich da in: Wuppertal, Remscheid, Düsseldorf, Solingen, Mettmann, Haan, Ennepetal, Schwelm, Radevormwald, Erkrath, Hilden, Velbert oder Ratingen.

Lokale Personaldienstleistung bedeutet für dich kurze Wege, schnelle Entscheidungen und Einsätze in deiner Nähe.

BESTpro Personalkonzepte GmbH – Zeitarbeit und Personalvermittlung, die dich weiterbringt.

💎💎 Jetzt Stellenangebote entdecken und bewerben! [Stellenbörse:](#)

Vertriebsmitarbeiter im Innendienst (m/w/d) Hilden (Direktvermittlung)

(748)

📍 Standort: Hilden 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📅 Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Vertriebsmitarbeiter (M/W/D) Stellenangebot für Job in Hilden

Für unseren Kunden, ein renommiertes Unternehmen in der Fertigungsindustrie mit Standort in Hilden, suchen wir mit diesem Stellenangebot nach engagierten Mitarbeiter im **Vertriebsinnendienst** / Sachbearbeiter **Vertrieb** Direktvermittlung (M/W/D), um das dynamisches Team zu verstärken. Wir informieren Dich gerne über die Anforderungen für das Stellenangebot.



Unsere Mitarbeiter werden auf Basis des DGB/GVP Tarifvertrages, zuzüglich umfangreicher Benefits und übertariflicher Zulage entlohnt.

Wenn dieses Jobangebot nicht zu Dir passt, findest Du bei Deiner Jobsuche vielleicht auf unserer

[Jobbörse](#) Dein passendes Stellenangebot.

Mehr als nur Lohn bei diesem Jobangebot:

- Übertarifliche Bezahlung + Bonus-, Prämienzahlungen
- Bis zu 30 Tage Urlaub
- Firmenfahrzeug (auch zur priv. Nutzung)
- JobRad (Arbeitgeberfinanziert)
- Freizeit-Bonus-Programm (Sie können sich bis zu 8 zusätzliche bezahlte freie Tage erarbeiten)
- Monatliche und wöchentliche Abschlagszahlungen
- Vermögenswirksame Leistungen (mtl. 40,- €)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Prävention und Gesundheitsförderung (mtl. 40,- €)
- Beitragszahlung Fitnesscenter (mtl. max. 40,- €)
- Private Krankenzusatzversicherung (Zahnersatz (540,- € Festzuschuß), Brille (120,- € Zuschuß), Chefarztbehandlung + Einbettzimmer im Krankenhaus, Auslandsreisekrankenversicherung)
- Urlaubsgeld
- Weihnachtsgeld
- Arbeitskleidung (mind. S3 Sicherheitsschuhe, Arbeitshose usw.)
- Top Personaldienstleister Bergisches Land
- Sozialversicherungspflichtige Beschäftigung
- Überproportionale Übernahmequote (über 90%)

Sie sind interessiert?

Wir würden uns über eine gemeinsame Zusammenarbeit freuen. Bewirb Dich gerne über unser Online Bewerbungsformular auf dieses Stellenangebot oder auch per [E-Mail](#) an unser Recruiting-Team. Sollten Sie vorab Fragen zu diesem Job haben, stehen wir Ihnen selbstverständlich telefonisch unter der Rufnummer 0202-698310 zur Verfügung.

Deine Aufgaben als Mitarbeiter Vertrieb für diesen Job:

- Erfahrung im Inside Sales, Account Management oder Business Development, idealerweise im industriellen Umfeld oder bei einem produzierenden Unternehmen
- Nachweisbare Fähigkeit, Umsätze innerhalb eines bestehenden Kundenstamms auszubauen und neue Geschäftsmöglichkeiten zu entwickeln
- Freude am täglichen Kundenkontakt und am Aufbau von Beziehungen – auch telefonisch
- Proaktive und kommerziell orientierte Arbeitsweise mit klarer Ergebnisorientierung
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Strukturierte Arbeitsweise und Fähigkeit, mehrere Kunden, Projekte und Prioritäten gleichzeitig zu managen
- Sicherer Umgang mit MS Office und CRM-Systemen (Erfahrung mit Microsoft Business Central von Vorteil)
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse sowie sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Bereitschaft zu gelegentlichen Dienstreisen für Kundentermine oder vertriebliche Aktivitäten

Das bringst Du als Vertriebsmitarbeiter für dieses Stellenangebot mit:

- Aufbau, Betreuung und Weiterentwicklung eines Portfolios von Distributoren und Endkunden
- Proaktive Generierung von Verkaufschancen durch Telefonakquise, Follow-ups und aktive Kundenansprache
- Identifikation und Entwicklung neuer Vertriebspartner zur Erweiterung unseres Vertriebsnetzwerks
- Umwandlung von Kundenanfragen in konkrete Verkaufschancen bis zum erfolgreichen

- Abschluss
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen sowie Identifikation von Up-Selling- und Cross-Selling-Potenzialen
- Regelmäßiger Kontakt zu Kunden zur Entwicklung einer nachhaltigen Vertriebspipeline und Wiederholungsgeschäft
- Erstellung von Angeboten, Verhandlung kommerzieller Konditionen und Abschluss von Verkaufschancen
- Pflege und Nachverfolgung der Vertriebspipeline sowie aktive Mitwirkung an der Erreichung von Vertriebszielen
- Pflege und Aktualisierung von Kunden- und Verkaufschancen im CRM-System
- Enge Zusammenarbeit mit Logistik, Produktion und Customer Care zur Sicherstellung einer reibungslosen Auftragsabwicklung
- Gelegentliche Reisetätigkeit zu Kundenterminen, Distributorbesuchen oder Fachmessen zur Unterstützung der Geschäftsentwicklung

Eigenschaften für das Jobangebot Vertriebsinnendienst:

- Zuverlässigkeit und Pünktlichkeit
- Teamfähigkeit
- Anpassungsfähigkeit und Lernbereitschaft
- Sorgfalt und Genauigkeit
- Teamorientierung
- Empathie und Respekt
- Kommunikationsfähigkeit

Bedeutung für das Unternehmen:

Mit dem Stellenangebot für Mitarbeiter im **Vertriebsinnendienst** kannst Du Teil eines Teams werden, das gemeinsam daran arbeitet, die ambitionierten Ziele unseres Kunden zu erreichen, indem Du Deine Fähigkeiten und Deine Leidenschaft in den Traumjob **Vertriebsinnendienstmitarbeiter** einbringst und somit einen unmittelbaren Einfluss auf das Unternehmen hast. Der Job eröffnet Dir eine Vielzahl von Möglichkeiten damit Du Deine neue Zukunft aktiv gestalten kannst.

Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Vertriebsmitarbeiter im Innendienst (m/w/d) in Hilden gesucht! Sichere dir deinen festen Job bei BESTpro – fair bezahlt, regional. Dein Stellenangebot!

Unsere Kontaktdaten zum Stellenangebot:



Turmhof 6

42103 Wuppertal

Tel. +49 202 69 83 10

[WhatsApp: 491746983152](https://www.whatsapp.com/business/profile/491746983152)

Fax +49 202 69 83 120

[E-Mail: bewerbung@bestpro-personal.de](mailto:bewerbung@bestpro-personal.de)

www.bestpro-personal.de

[Unsere Stellenbörse](#)

Abteilung(en): Akad. Berufe, Industriekaufmann (m/w/d), Kaufmann Bürokommunikation (m/w/d), Kaufmännisch, Kaufmännische Berufe, Vertrieb

Art(en) des Personalbedarfs: Nachfolge, Neubesetzung

Entgeltgruppe: 5

[Impressum](#)