

Vertriebsmitarbeiter Agrarprodukte (m/w/d) Grevenbroich | BESTpro

Der Mensch im Mittelpunkt – Jobs, die zu deinem Leben passen

Bei der **BESTpro Personalkonzepte GmbH** steht der Mitarbeiter im Vordergrund. Als regionaler Personaldienstleister verbinden wir Menschen mit Arbeitgebern – fair, transparent und persönlich.

Du wirst von festen Ansprechpartnern vom ersten Gespräch über den Bewerbungsprozess bis zur erfolgreichen Einarbeitung begleitet. Pünktliche Bezahlung, transparente Vertragsbedingungen und langfristige berufliche Perspektiven bilden die Grundlage unserer Zusammenarbeit.

Ob als **Vertriebsmitarbeiter, Außendienstmitarbeiter Agrarwirtschaft, Gebietsbetreuer oder Mitarbeiter im technischen Vertrieb**: Bei BESTpro findest Du passende Stellenangebote in Grevenbroich und der umliegenden Region.

[Unser Profil auf Kununu](#)

Top Personaldienstleister Bergisch Land

Lokale Personaldienstleistung bedeutet für dich kurze Wege, schnelle Entscheidungen und Einsätze in deiner Nähe.

BESTpro Personalkonzepte GmbH – Zeitarbeit - Arbeitnehmerüberlassung und Personalvermittlung, die dich weiterbringt.

☞ Jetzt Stellenangebote entdecken und bewerben! [Stellenbörse](#):

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) in Grevenbroich

(832)

📍 Standort: Grevenbroich 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 🕒 Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Dein Stellenangebot als Vertriebsmitarbeiter in Grevenbroich

Du suchst einen langfristigen **Job als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) in Grevenbroich** und möchtest Deine Branchenerfahrung im Vertrieb von Dünger oder Biodünger einsetzen? Für ein stark wachsendes Unternehmen suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten **Vertriebsmitarbeiter / Außendienstmitarbeiter (m/w/d)** in Vollzeit.

In diesem Stellenangebot gewinnst Du aktiv neue Kunden und entwickelst bestehende Geschäftsbeziehungen weiter. Du betreust Deine Ansprechpartner persönlich, berätst sie fachlich zu Produkten und Einsatzmöglichkeiten und stellst eine zuverlässige sowie langfristige Kundenbetreuung sicher.

Gemeinsam mit dem Vertriebsleiter entwickelst Du das zugeordnete Verkaufsgebiet strategisch weiter. Du erkennst neue Marktpotenziale, leitest passende Vertriebsmaßnahmen ein und beobachtest die Entwicklung im Bereich Dünger und Biodünger.

Darüber hinaus repräsentierst Du das Unternehmen auf Fachmessen und vergleichbaren Veranstaltungen. Mit Deiner Kommunikationsstärke und Deinem Branchenwissen trägst Du dazu bei, bestehende Kundenbindungen zu festigen und neue Absatzmöglichkeiten zu erschließen.

Dich erwarten eine ausführliche Einarbeitung, abwechslungsreiche Vertriebsaufgaben, ein dynamisches Team sowie Möglichkeiten zur Aus- und Weiterbildung. Gleitzeit ist nach betrieblicher Absprache möglich.

Der Einstieg erfolgt im Rahmen der **Arbeitnehmerüberlassung über die BESTpro Personalkonzepte GmbH**. Der Einsatz in Grevenbroich ist langfristig ausgerichtet und bietet bei erfolgreicher Zusammenarbeit eine gute Übernahmeoption.



Du erhältst eine Vergütung nach dem GVP/DGB-Tarifwerk, ergänzt um übertarifliche Zulagen und umfangreiche Zusatzleistungen. Dein Einsatz wird persönlich durch das BESTpro-Team begleitet.

Wenn dieses Jobangebot nicht zu Dir passt, findest Du bei Deiner Jobsuche vielleicht auf unserer [Jobbörse](#) Dein passendes Stellenangebot.

Mehr als nur Lohn als Vertriebsmitarbeiter

- Übertarifliche Bezahlung + Bonus-, Prämienzahlungen
- Bis zu 30 Tage Urlaub
- Firmenfahrzeug (auch zur priv. Nutzung)
- JobRad (Arbeitgeberfinanziert)
- Freizeit-Bonus-Programm (Du kannst Dir bis zu 8 zusätzliche bezahlte freie Tage erarbeiten)
- Monatliche und wöchentliche Abschlagszahlungen
- Vermögenswirksame Leistungen (mtl. 40,- €)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Prävention und Gesundheitsförderung (mtl. 40,- €)
- Beitragszahlung Fitnesscenter (mtl. max. 40,- €)
- Private Krankenzusatzversicherung (Zahnersatz (540,- € Festzuschuß), Brille (120,- € Zuschuß), Chefarztbehandlung + Einbettzimmer im Krankenhaus, Auslandsreisekrankenversicherung)
- Urlaubsgeld
- Weihnachtsgeld
- Arbeitskleidung (mind. S3 Sicherheitsschuhe, Arbeitshose usw.)
- Überproportionale Übernahmequote (über 90%)

Du bist interessiert?

Wir würden uns über eine gemeinsame Zusammenarbeit freuen. Bewirb Dich gerne über unser Online Bewerbungsformular auf dieses Stellenangebot oder auch per [E-Mail](#) an unser Recruiting-Team. Solltest Du vorab Fragen zu diesem Job haben, stehen wir Dir selbstverständlich telefonisch unter der Rufnummer 0202-698310 zur Verfügung.

Das bringst Du als Vertriebsmitarbeiter im Agrarbereich mit

- Du hast eine kaufmännische oder technische Berufsausbildung erfolgreich abgeschlossen
- Du verfügst über mindestens drei Jahre Berufserfahrung im Vertrieb.
- Du besitzt grundlegende Kenntnisse im Marketing und kannst vertriebliche Maßnahmen zielgerichtet unterstützen.
- Du arbeitest sicher mit den gängigen Microsoft-Office-Anwendungen.
- Du verfügst über gute Englischkenntnisse für die Kommunikation mit internationalen Ansprechpartnern.

- Du hast Erfahrung in der Neukundenakquise, Bestandskundenbetreuung oder strategischen Entwicklung eines Verkaufsgebiets.

Deine Aufgaben als Außendienstmitarbeiter

- Du gewinnst aktiv neue Kunden und baust langfristige Geschäftsbeziehungen im Agrarbereich auf.
- Du betreust bestehende Kunden persönlich und entwickelst die Zusammenarbeit kontinuierlich weiter.
- Du entwickelst das zugeordnete Verkaufsgebiet gemeinsam mit dem Vertriebsleiter strategisch und wirtschaftlich weiter.
- Du unterstützt und berätst Kunden fachlich vor Ort zu Produkten, Anwendungen und geeigneten Lösungen.
- Du beobachtest Markt- und Kundenentwicklungen und leitest daraus neue Vertriebsansätze und Absatzmöglichkeiten ab.
- Du repräsentierst das Unternehmen auf Fachmessen, Veranstaltungen und weiteren vertrieblichen Terminen.

Deine persönlichen Stärken als Gebietsbetreuer im Vertrieb

- Du arbeitest selbstständig, strukturiert und gewissenhaft.
- Du kommunizierst sicher und gerne mit unterschiedlichen Kunden und Ansprechpartnern.
- Du besitzt ein verbindliches Auftreten und eine ausgeprägte Serviceorientierung.
- Du arbeitest gerne im Team und stimmst Dich zuverlässig mit dem Vertriebsleiter und weiteren Fachbereichen ab.
- Du bist flexibel und hast Freude an wechselnden Kontakten, Kundenbesuchen und Messeauftritten.
- Du denkst vertriebsorientiert und verfolgst vereinbarte Ziele konsequent und zuverlässig.

Deine Bedeutung für Vertrieb und Gebietsentwicklung

Als **Vertriebsmitarbeiter / Außendienstmitarbeiter (m/w/d)** übernimmst Du eine wichtige Funktion bei der Gewinnung neuer Kunden und der langfristigen Betreuung bestehender Geschäftsbeziehungen.

Durch Deine aktive Neukundenakquise erschließt Du zusätzliche Marktpotenziale und unterstützt das weitere Wachstum des Unternehmens. Gleichzeitig sorgst Du durch eine persönliche und fachlich kompetente Betreuung dafür, dass Bestandskunden dauerhaft zufrieden sind.

Deine Kenntnisse im Bereich Dünger oder Biodünger ermöglichen es Dir, Kunden nicht nur kaufmännisch, sondern auch produktbezogen zu unterstützen. Dadurch kannst Du konkrete Anforderungen besser verstehen und geeignete Lösungen gemeinsam mit den Kunden entwickeln.

Bei der strategischen Entwicklung des Verkaufsgebiets wertest Du Marktinformationen, Kundenbedarfe und vertriebliche Chancen aus. In enger Abstimmung mit dem Vertriebsleiter leitest Du daraus geeignete Maßnahmen für die weitere Marktbearbeitung ab.

Auf Fachmessen und Veranstaltungen vertrittst Du das Unternehmen professionell nach außen, stellst neue Kontakte her und stärkst die Wahrnehmung der Produkte im Markt.

Damit leistest Du einen direkten Beitrag zu **Kundengewinnung, Kundenbindung, Umsatzentwicklung und nachhaltigem Unternehmenswachstum.**

Vertriebsmitarbeiter Agrarprodukte Grevenbroich | BESTpro

Vertriebsmitarbeiter Düngemittel in Grevenbroich gesucht: Neukundenakquise, Kundenbetreuung und Gebietsentwicklung. Vollzeit mit Übernahmeoption.

Kontaktdaten für Stellenanzeige:

Du hast Fragen zu diesem **Jobangebot** oder möchtest dich direkt bewerben? Unser Recruiting-Team hilft dir gerne persönlich weiter.



*Turmhof 6
42103 Wuppertal
Tel. +49 202 69 83 10
[WhatsApp: 491746983152](https://www.whatsapp.com/chat?phone=491746983152)
Fax +49 202 69 83 120
[E-Mail: bewerbung@bestpro-personal.de](mailto:bewerbung@bestpro-personal.de)
www.bestpro-personal.de
Unsere Stellenbörse*

Abteilung(en): Kaufmännisch, Kaufmännische Berufe, Key Account, Vertrieb

Art(en) des Personalbedarfs: Nachfolge, Neubesetzung

Tarifvertrag: GVP/DGB + übertarifliche Zulagen

[Impressum](#)

