

Imagetext / Arbeitgebervorstellung

Der Mensch im Mittelpunkt – Jobs, die zu deinem Leben passen

Bei der **BESTpro Personalkonzepte GmbH** steht der Mitarbeiter im Vordergrund. Als regionaler Personaldienstleister verbinden wir Menschen mit Arbeitgebern – fair, transparent und persönlich.

Du wirst von festen Ansprechpartnern vom ersten Gespräch über den Bewerbungsprozess bis zur erfolgreichen Einarbeitung begleitet. Pünktliche Bezahlung, transparente Vertragsbedingungen und langfristige berufliche Perspektiven bilden die Grundlage unserer Zusammenarbeit.

Ob als **International Sales Manager, Area Sales Manager, Export Manager oder Vertriebsmanager International**: Bei BESTpro findest Du attraktive Vertriebsjobs in Remscheid und der umliegenden Region.

[Unser Profil auf Kununu](#)

Top Personaldienstleister Bergisch Land

Lokale Personaldienstleistung bedeutet für dich kurze Wege, schnelle Entscheidungen und Einsätze in deiner Nähe.

BESTpro Personalkonzepte GmbH – Zeitarbeit - Arbeitnehmerüberlassung und Personalvermittlung, die dich weiterbringt.

🔗 Jetzt Stellenangebote entdecken und bewerben! [Stellenbörse:](#)

International Sales Manager CEE (m/w/d) in Remscheid

(843)

📍 Standort: Remscheid 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Dein Job als International Sales Manager CEE in Remscheid

Du möchtest internationale Märkte entwickeln und Kundenbeziehungen langfristig ausbauen? Für ein international ausgerichtetes Industrieunternehmen suchen wir einen erfahrenen **International Sales Manager (m/w/d) in Remscheid** mit Verantwortung für **Polen, die Slowakei und Tschechien**.

Du betreust bestehende Kunden und Vertriebspartner, gewinnst neue Geschäftskontakte und entwickelst die betreuten Märkte strategisch weiter. Dabei verantwortest Du Umsatzplanung, Budgets und Vertriebsziele.

Ein weiterer Schwerpunkt liegt in der Führung und Koordination lokaler Mitarbeitender sowie in regelmäßigen Markt-, Vertriebs- und Ergebnisanalysen.

Der Einstieg erfolgt im Rahmen der **Arbeitnehmerüberlassung über die BESTpro Personalkonzepte GmbH**. Der Einsatz ist langfristig ausgerichtet und bietet bei erfolgreicher Zusammenarbeit eine gute Übernahmeoption.



Du erhältst eine Vergütung nach dem GVP/DGB-Tarifwerk, ergänzt um übertarifliche Zulagen und umfangreiche Zusatzleistungen. Dein Einsatz wird persönlich durch das BESTpro-Team begleitet.

Wenn dieses Jobangebot nicht zu Dir passt, findest Du bei Deiner Jobsuche vielleicht auf unserer [Jobbörse](#) Dein passendes Stellenangebot.

Mehr als nur Lohn als International Sales Manager

- Übertarifliche Bezahlung + Bonus-, Prämienzahlungen
- Bis zu 30 Tage Urlaub
- Firmenfahrzeug (auch zur priv. Nutzung)
- JobRad (Arbeitgeberfinanziert)
- Freizeit-Bonus-Programm (Du kannst Dir bis zu 8 zusätzliche bezahlte freie Tage erarbeiten)
- Monatliche und wöchentliche Abschlagszahlungen
- Vermögenswirksame Leistungen (mtl. 40,- €)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Prävention und Gesundheitsförderung (mtl. 40,- €)
- Beitragszahlung Fitnesscenter (mtl. max. 40,- €)
- Private Krankenzusatzversicherung (Zahnersatz (540,- € Festzuschuß), Brille (120,- € Zuschuß), Chefarztbehandlung + Einbettzimmer im Krankenhaus, Auslandsreisekrankenversicherung)
- Urlaubsgeld
- Weihnachtsgeld
- Arbeitskleidung (mind. S3 Sicherheitsschuhe, Arbeitshose usw.)
- Überproportionale Übernahmequote (über 90%)

Du bist interessiert?

Wir würden uns über eine gemeinsame Zusammenarbeit freuen. Bewirb Dich gerne über unser Online Bewerbungsformular auf dieses Stellenangebot oder auch per [E-Mail](#) an unser Recruiting-Team. Solltest Du vorab Fragen zu diesem Job haben, stehen wir Dir selbstverständlich telefonisch unter der Rufnummer 0202-698310 zur Verfügung.

Das bringst Du als Export Manager mit

- Du hast ein Studium in Betriebswirtschaft, Technik oder eine vergleichbare kaufmännisch-technische Qualifikation.
- Du bringst mehrjährige Erfahrung im internationalen Vertrieb beziehungsweise technischen B2B-Vertrieb mit.
- Kenntnisse des polnischen Marktes sind für diese Aufgabe wichtig.
- Du verfügst über sehr gute Polnisch- und Englischkenntnisse; Tschechisch oder Slowakisch sind von Vorteil.
- Du besitzt ausgeprägte Verhandlungs- und Kommunikationsfähigkeiten.
- Eine Reisebereitschaft von ungefähr **50 %** innerhalb der betreuten Region ist erforderlich.

Deine Aufgaben als Area Sales Manager

- Du betreust und entwickelst Kunden sowie Vertriebspartner in Polen, der Slowakei und Tschechien.
- Du gewinnst neue Kunden und baust bestehende Geschäftsbeziehungen gezielt aus.
- Du verantwortest Umsatzplanung, Budgetierung und Zielerreichung Deiner Vertriebsregion.
- Du führst Verhandlungs- und Jahresgespräche mit Kunden und Geschäftspartnern.
- Du analysierst Markt, Wettbewerb und Vertriebskennzahlen und leitest geeignete Maßnahmen ab.
- Du koordinierst und führst lokale Mitarbeitende in Polen in vertriebsnahen Bereichen.

Deine persönlichen Stärken als Regional Sales Manager

- Du arbeitest selbstständig und strukturiert.
- Du handelst unternehmerisch und vertriebsorientiert.
- Du überzeugst durch ein sicheres und verbindliches Auftreten.
- Du besitzt ausgeprägte interkulturelle Kompetenz.
- Du bringst Eigeninitiative und eine Hands-on-Mentalität mit.
- Du kannst unterschiedliche Interessen zielgerichtet zusammenführen.

Deine Bedeutung für die internationale Marktentwicklung

Als **International Sales Manager (m/w/d)** gestaltest Du die Entwicklung mehrerer europäischer Vertriebsmärkte aktiv mit.

Du verbindest Kundenentwicklung, Neukundengewinnung und Marktanalyse mit klarer Umsatz- und Ergebnisverantwortung.

Durch Deine Zusammenarbeit mit regionalen Teams und Geschäftspartnern sorgst Du für kurze Abstimmungswege und eine konsequente Umsetzung der Vertriebsziele.

Damit trägst Du unmittelbar zu **Marktwachstum, Kundenbindung und nachhaltiger Umsatzentwicklung** bei

International Sales Manager CEE Remscheid | BESTpro

International Sales Manager in Remscheid gesucht: Kunden und Märkte in Polen, Slowakei und Tschechien entwickeln. Internationaler B2B-Vertrieb mit Perspektive.

Unsere Kontaktdaten zum Stellenangebot

Du hast Fragen zu diesem **Jobangebot** oder möchtest dich direkt bewerben? Unser Recruiting-Team hilft dir gerne persönlich weiter.

Turmhof 6
42103 Wuppertal
Tel. +49 202 69 83 10
[WhatsApp: 491746983152](https://www.whatsapp.com/chat?phone=491746983152)
Fax +49 202 69 83 120
[E-Mail: bewerbung@bestpro-personal.de](mailto:bewerbung@bestpro-personal.de)
www.bestpro-personal.de
Unsere Stellenbörse

Abteilung(en): Groß- und Außenhandelskaufmann (m/w/d), Industriekaufmann (m/w/d), Kaufmann Bürokommunikation (m/w/d), Kaufmännische Berufe, Verkauf, Vertrieb

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: GVP/DGB + übertarifliche Zulagen **Entgeltgruppe:** EG5

[Impressum](#)

A large, solid gray rectangular area that occupies the lower half of the page, likely serving as a placeholder for an image or a large block of text.