

# BESTpro Personalkonzepte GmbH - Dein Partner für Jobangebote in Ennepetal:

Die BESTpro Personalkonzepte GmbH ist ein kompetenter Personaldienstleister, der sich durch seine ausgeprägte soziale Kompetenz und engagierte Mitarbeiter auszeichnet. Seit unserer Gründung haben wir es uns zur Mission gemacht, maßgeschneiderte Personallösungen anzubieten, die die Bedürfnisse unserer Mitarbeiter und Kunden gleichermaßen erfüllen. Bei uns findest Du eine Vielzahl von Stellenangeboten, die Deinen Bedürfnissen und Deiner Ausbildung entsprechen. Sieh Dir unsere Jobangebote auf unserer Stellenbörse an!

## Was uns auszeichnet:

**Der Mensch im Fokus:** Bei BESTpro verstehen wir, dass die Menschen das Herzstück jedes Unternehmens sind. Unser engagiertes Team legt besonderen Wert auf einen respektvollen und empathischen Umgang miteinander – sowohl innerhalb des Unternehmens als auch im Kontakt mit Bewerbern für unsere Stellenangebote und unseren Kunden.

## Hohes Ansehen bei Mitarbeitern und Kunden:

Unser Streben nach hoher Qualität spiegelt sich in unserem hervorragenden Ruf wider. Dank unserer qualifizierten Mitarbeiter, transparenten Prozesse und individuellen Betreuung genießen wir sowohl bei Mitarbeitern als auch Kunden ein hohes Ansehen.

## Vielfältige Benefits und Wertschätzung:

Wir investieren in das Wohlbefinden unserer Mitarbeiter und bieten für unsere Jobs eine Vielzahl an Benefits, die über den Arbeitsalltag hinausgehen.

## [Bewertung auf Kununu:](#)

Unsere fantastische Bewertung auf Kununu und Google sind Ausdruck der Zufriedenheit unserer Mitarbeiter und spiegelt unser Bestreben nach einem inspirierenden und unterstützenden Arbeitsumfeld wider.

Bei BESTpro Personalkonzepte GmbH sind wir stolz darauf, unseren Mitarbeiter und Kunden einen zuverlässigen und vertrauensvollen Partner in allen Belangen zu bieten. Informiere Dich über Dein passendes Stellenangebot!

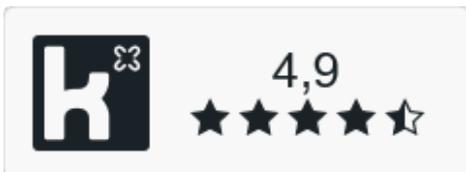
## Vertriebsingenieur / Export Sales Manager (m/w/d) Geotechnik Job Ennepetal

(596)

📍 Standort: Ennepetal    📄 Anstellungsart(en): Vollzeit    📅 Arbeitszeit: 40 - 40 Stunden pro Woche    📅  
Beschäftigungsbeginn: ab sofort

### Job Vertriebs- Ingenieur Bau (M/W/D) Stellenangebot in Ennepetal:

Für unseren Kunden, ein renommiertes Unternehmen in der **Geo- Bautechnologie** mit Standort in **Ennepetal**, suchen wir mit diesem Stellenangebot nach einem engagierten **Vertriebsingenieur /Ingenieur im technischen Vertrieb (M/W/D)**, um unser dynamisches Team zu verstärken. Wir informieren Dich gerne über die Anforderungen für das Stellenangebot.



Unsere Mitarbeiter werden auf Basis des IGZ/DGB Tarifvertrages, zuzüglich umfangreicher Benefits und übertariflicher Zulage entlohnt.

Wenn dieses Jobangebot nicht zu Dir passt, findest Du bei Deiner Jobsuche vielleicht auf unserer [Jobbörse](#) Dein passendes Stellenangebot.

## Mehr als nur Lohn bei diesem Jobangebot:

- Attraktive, erfolgsabhängige Vergütung
- Bis zu 30 Tage Urlaub
- Firmenfahrzeug (auch zur priv. Nutzung)
- Job Rad (Arbeitgeberfinanziert)
- Freizeit-Bonus-Programm (Sie können sich bis zu 8 zusätzliche bezahlte freie Tage erarbeiten)
- Monatliche und wöchentliche Abschlagszahlungen
- Vermögenswirksame Leistungen (mtl. 40,- €)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Prävention und Gesundheitsförderung (mtl. 40,- €)
- Beitragszahlung Fitnesscenter (mtl. max. 40,- €)
- Private Krankenzusatzversicherung (Zahnersatz (540,- € Festzuschuß), Brille (120,- € Zuschuß), Chefarztbehandlung + Einbettzimmer im Krankenhaus, Auslandsreisekrankenversicherung)
- Urlaubsgeld
- Weihnachtsgeld
- Arbeitskleidung (mind. S3 Sicherheitsschuhe, Arbeitshose usw.)
- Top Personaldienstleister Bergisches Land
- Sozialversicherungspflichtige Beschäftigung
- Überproportionale Übernahmequote (über 90%)

### Sie sind interessiert?

Wir würden uns über eine gemeinsame Zusammenarbeit freuen. Bewirb Dich gerne über unser Online Bewerbungsformular auf dieses Stellenangebot oder auch per [E-Mail](#) an unser Recruiting-Team. Sollten Sie vorab Fragen zu diesem Job haben, stehen wir Ihnen selbstverständlich telefonisch unter der Rufnummer 0202-698310 zur Verfügung.

## Deine Aufgaben als Vertriebsingenieur für diesen Job:

- Betreuung unserer Bestandskunden im Vertriebsgebiet in allen technischen und kaufmännischen Fragen
- Planer und Bauherren von den Vorzügen des selbst bohrenden Systems durch technische, lösungsorientierte Beratung überzeugen
- Geeignete Spezialtiefbauunternehmen für den Einbau unseres Systems gewinnen und qualifizieren
- Strategische und operative Schaffung und Optimierung einer Vertriebsstruktur
- Präsentation der Produkte in Fachseminaren und auf Messen

## Das bringst Du für dieses Stellenangebot Bauingenieur mit:

- Abgeschlossenes Studium Bauingenieurwesen mit Schwerpunkt Geotechnik
- Möglichst erste Berufserfahrung in der Bauindustrie und im Vertrieb
- Key Account Manager Technik
- Verhandlungssicheres Englisch im Vertriebsumfeld (B2) sowie gute Kenntnisse der deutschen Sprache. Die Beherrschung einer slawischen Sprache ist von großem Vorteil
- Freude an der ingenieurmäßigen Lösungsfindung und Gestaltung
- Freude am Vertrieb und ein überzeugendes und sicheres Auftreten
- Internationale Reisebereitschaft

## Diese Eigenschaften solltest Du für den Job mitbringen:

- Zuverlässigkeit und Pünktlichkeit
- Teamfähigkeit
- Anpassungsfähigkeit und Lernbereitschaft

- Sorgfalt und Genauigkeit
- Teamorientierung
- Empathie und Respekt
- Kommunikationsfähigkeit

## Bedeutung für das Unternehmen:

Mit diesem Stellenangebot kannst Du Teil eines Teams werden, das gemeinsam daran arbeitet, die ambitionierten Ziele unseres Kunden zu erreichen, indem Du Deine Fähigkeiten und Deine Leidenschaft in den **Job des Vertriebsbeauftragten / Bauingenieur** einbringst und somit einen unmittelbaren Einfluss auf den wirtschaftlichen Erfolg des Unternehmens hast. Diese Tätigkeit eröffnet Dir eine Vielzahl von Möglichkeiten für Deine neu Zukunft.

## BESTpro - Unsere Kontaktdaten zum Stellenangebot:



*Turmhof 6*

*42103 Wuppertal*

*Tel. +49 202 69 83 10*

*[WhatsApp: +49 174 69 83 152](https://www.whatsapp.com/business/profile/1746983152)*

*Fax +49 202 69 83 120*

*[bewerbung@bestpro-personal.de](mailto:bewerbung@bestpro-personal.de)*

*[www.bestpro-personal.de](http://www.bestpro-personal.de)*

*[Unsere Stellenbörse](#)*

**Abteilung(en):** Akad. Berufe, Techn. Berufe

**Art(en) des Personalbedarfs:** Neubesetzung

**Tarifvertrag:** Übertarifliche Vergütung

[Impressum](#)