Dein Partner für Jobangebote:

Die BESTpro Personalkonzepte GmbH ist ein kompetenter Personaldienstleister, der sich durch seine ausgeprägte soziale Kompetenz und engagierte Mitarbeiter auszeichnet. Seit unserer Gründung haben wir es uns zur Mission gemacht, maßgeschneiderte Personallösungen anzubieten, die die Bedürfnisse unserer Mitarbeiter und Kunden gleichermaßen erfüllen.

Was uns auszeichnet:

Soziale Kompetenz im Fokus: Bei BESTpro verstehen wir, dass Menschen das Herzstück jedes Unternehmens sind. Unser engagiertes Team legt besonderen Wert auf einen respektvollen und empathischen Umgang miteinander – sowohl innerhalb des Unternehmens als auch im Kontakt mit Bewerbern und Kunden.

Hohes Ansehen bei Mitarbeitern und Kunden:

Unser Streben nach hoher Qualität spiegelt sich in unserem hervorragenden Ruf wider. Dank unserer qualifizierten Mitarbeiter, transparenten Prozesse und individuellen Betreuung genießen wir sowohl bei Mitarbeitern als auch Kunden ein hohes Ansehen.

Vielfältige Benefits und Wertschätzung:

Wir investieren in das Wohlbefinden unserer Mitarbeiter und bieten eine Vielzahl an Benefits, die über den Arbeitsalltag hinausgehen.

Bewertung auf Kununu:

Unsere hervorragende Bewertung auf Kununu ist Ausdruck der Zufriedenheit unserer Mitarbeiter und spiegelt unser Bestreben nach einem inspirierenden und unterstützenden Arbeitsumfeld wider.

Bei BESTpro Personalkonzepte GmbH sind wir stolz darauf, unseren Mitarbeiter und Kunden einen zuverlässigen und vertrauensvollen Partner in allen Belangen zu bieten.

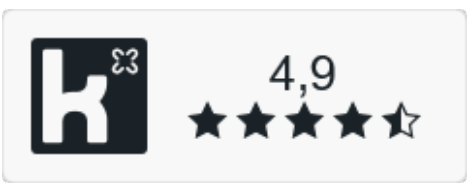
Industriekaufmann (M/W/D) Abteilung Verkauf & Vertrieb Stellenangebot / Job Gevelsberg

(478)

Standort: Gevelsberg | Anstellungsart(en): Vollzeit | Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche | Gehaltsspektrum: 16 - 20 Euro pro Stunde | Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Stellenanzeige: Industriekaufmann in der Abteilung Verkauf & Vertrieb (M/W/D) in Gevelsberg gesucht:

Unser Kunde ist ein erfolgreiches Unternehmen in der Steuerberatung mit Sitz in **Gevelsberg** und suchen zur Verstärkung des Teams einen engagierten **Industriekaufmann in der Abteilung Verkauf & Vertrieb (M/W/D)**. Wenn Sie über eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung mitbringen und Ihr Organisationstalent sowie Ihre kommunikativen Fähigkeiten in einem dynamischen Arbeitsumfeld einbringen möchten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.



Unsere Mitarbeiter werden auf Basis des IGZ/DGB Tarifvertrages, zuzüglich umfangreicher Benfits und übertariflicher Zulage entlohnt.

Mehr als nur Lohn:

- Übertarifliche Bezahlung + Bonus-, Prämienzahlungen
- Bis zu 30 Tage Urlaub
- Firmenfahrzeug (auch zur priv. Nutzung)
- JobRad (Arbeitgeberfinanziert)
- Freizeit-Bonus-Programm (Sie können sich bis zu 8 zusätzliche bezahlte freie Tage erarbeiten)
- Monatliche und wöchentliche Abschlagszahlungen
- Vermögenswirksame Leistungen (mtl. 40,- €)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Prävention und Gesundheitsförderung (mtl. 40,- €)
- Beitragszahlung Fitnesscenter (mtl. max. 40,- €)
- Private Krankenzusatzversicherung (Zahnersatz (540,- € Festzuschuß), Brille (120,- € Zuschuß), Chefarztbehandlung + Einbettzimmer im Krankenhaus, Auslandsreisekrankenversicherung)
- Urlaubsgeld
- Weihnachtsgeld
- Arbeitskleidung (mind. S3 Sicherheitsschuhe, Arbeitshose usw.)
- Top Personaldienstleister Bergisches Land
- Sozialversicherungspflichtige Beschäftigung
- Überproportionale Übernahmequote (über 90%)

Sie sind interessiert?

Wir würden uns über eine gemeinsame Zusammenarbeit freuen. Bewerben Sie sich gerne über unser Online Bewerbungsformular oder auch per E-Mail an unser Recruiting-Team. Sollten Sie vorab Fragen haben, stehen wir Ihnen selbstverständlich telefonisch unter der Rufnummer 0202-698310 zur Verfügung.

Deine Aufgaben:

- Kundenbetreuung auf unterschiedlichen Vertriebswegen in Deutsch und Englisch
- Vollständige Auftragsabwicklung
- Langzeitlieferantenerklärung
- Erstellen von Angeboten nach Vorgabe
- Reklamationsbearbeitung
- Stammdatenpflege
- Führen von allgemeiner Korrespondenz
- Akten anlegen und manuelle und digitale Führung der Akten

Das bringst du mit:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Professionelles, freundliches und serviceorientiertes Auftreten
- Gute Kenntnisse im Umgang mit den MS-Office-Anwendungen
- Kenntnisse mit dem ERP-System Navision Dynamics wünschenswert
- Eigenständiges, strukturiertes und zielorientiertes Arbeiten
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Teamfähigkeit

Sonstige Kompetenzen:

- Zuverlässigkeit und Pünktlichkeit
- Teamfähigkeit
- Anpassungsfähigkeit und Lernbereitschaft

- Sorgfalt und Genauigkeit
- Teamorientierung
- Empathie und Respekt
- Kommunikationsfähigkeit

Deine Bedeutung für unseren Kunden:

Industriekaufleute sind oft für die Beschaffung von Rohstoffen, Materialien und anderen Ressourcen für die Produktion verantwortlich. Dazu gehören Verhandlungen mit Lieferanten, Bestellvorgänge und die Überwachung von Lieferungen. Sie unterstützen oft den Vertrieb und das Marketing von Produkten oder Dienstleistungen des Unternehmens. Dies kann die Bearbeitung von Kundenanfragen, die Erstellung von Angeboten und die Kundenbetreuung umfassen.

Unsere Kontaktdaten:

Turmhof 6

42103 Wuppertal

Tel. +49 202 69 83 10

WhatsApp: +49 174 69 83 152

Fax +49 202 69 83 120

bewerbung@bestpro-personal.de

www.bestpro-personal.de

Unsere Stellenbörse

Art(en) des Personalbedarfs: Nachfolge, Neubesetzung

Tarifvertrag: IGZ/DGB Tarifvertrag + übertarifliche Zulagen **Entgeltgruppe:** 4

Impressum