

# Dein Partner für Jobangebote:

BESTpro Personalkonzepte GmbH - Der Mensch steht im Mittelpunkt:

- Wertschätzung & Betreuung: Wir hören zu, beraten individuell und begleiten dich vom ersten Gespräch bis zur erfolgreichen Einarbeitung – persönlich und zuverlässig.
- Sichere Perspektiven: Moderne Verträge, pünktliche Bezahlung und klare Prozesse sorgen für Stabilität und Vertrauen.
- Vielfältige Benefits: Zuschläge je nach Einsatz, Urlaubs- und Weihnachtsgeld, Weiterbildungen sowie echte Anerkennung für deine Leistung.
- Top-Bewertungen: Unsere starken Bewertungen auf Kununu und Google zeigen: Zufriedene Mitarbeiter sind unser Maßstab.

Jobs in vielen Branchen

Ob Handwerk, Industrie, Logistik, Produktion oder kaufmännische Berufe – auf unserer Stellenbörse findest du aktuelle Angebote, die zu deiner Ausbildung und deinen Stärken passen.

Dein Job in Deiner Region

Wir sind für dich da in: Wuppertal, Remscheid, Düsseldorf, Solingen, Mettmann, Haan, Ennepetal, Schwelm, Radevormwald, Erkrath, Hilden, Velbert oder Ratingen.

Lokale Personaldienstleistung bedeutet für dich kurze Wege, schnelle Entscheidungen und Einsätze in deiner Nähe.

BESTpro Personalkonzepte GmbH – Zeitarbeit und Personalvermittlung, die dich weiterbringt.

☞ Jetzt Stellenangebote entdecken und bewerben! [Stellenbörse:](#)

## Sachbearbeiter Vertriebsinnendienst (M/W/D) Stellenangebot / Job Vertrieb Velbert

(8)

📍 Standort: Wuppertal 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 38 - 40 Stunden pro Woche 📄 Gehaltsspektrum: 18 - 23 Euro pro Stunde 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

**Stellenangebot: Sachbearbeiter/in Vertriebsinnendienst (M/W/D) 40 Std. in Velbert:**

Unser Kunde ist ein dynamisches Unternehmen in **Velbert**, das sich auf den **Metallbereich** spezialisiert hat. Zur Verstärkung des Teams suchen wir eine/n engagierte/n **Sachbearbeiter/in im Vertriebsinnendienst (M/W/D)**. Wenn Sie eine leidenschaftliche Persönlichkeit mit ausgeprägten Kommunikationsfähigkeiten und einem starken Interesse am Vertrieb sind, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.



Unsere Mitarbeiter werden auf Basis des DGB/GVP Tarifvertrages, zuzüglich umfangreicher Benefits und übertariflicher Zulage entlohnt.

Wenn dieses Jobangebot nicht zu Dir passt, findest Du bei Deiner Jobsuche vielleicht auf unserer [Jobbörse](#) Dein passendes Stellenangebot.

## Mehr als nur Lohn:

- Übertarifliche Bezahlung + Bonus-, Prämienzahlungen
- Bis zu 30 Tage Urlaub
- Firmenfahrzeug (auch zur priv. Nutzung)
- JobRad (Arbeitgeberfinanziert)
- Freizeit-Bonus-Programm (Sie können sich bis zu 8 zusätzliche bezahlte freie Tage erarbeiten)
- Monatliche und wöchentliche Abschlagszahlungen
- Vermögensewirksame Leistungen (mtl. 40,- €)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Prävention und Gesundheitsförderung (mtl. 40,- €)
- Beitragszahlung Fitnesscenter (mtl. max. 40,- €)
- Private Krankenzusatzversicherung (Zahnersatz (540,- € Festzuschuß), Brille (120,- € Zuschuß), Chefarztbehandlung + Einbettzimmer im Krankenhaus, Auslandsreisekrankenversicherung)
- Urlaubsgeld
- Weihnachtsgeld
- Arbeitskleidung (mind. S3 Sicherheitsschuhe, Arbeitshose usw.)
- Top Personaldienstleister Bergisches Land
- Sozialversicherungspflichtige Beschäftigung
- Überproportionale Übernahmequote (über 90%)

Sie sind interessiert?

Wir würden uns über eine gemeinsame Zusammenarbeit freuen. Bewirb Dich gerne über unser Online Bewerbungsformular auf dieses Stellenangebot oder auch per [E-Mail](#) an unser Recruiting-Team. Sollten Sie vorab Fragen zu diesem Job haben, stehen wir Ihnen selbstverständlich telefonisch unter der Rufnummer 0202-698310 zur Verfügung.

## Deine Aufgaben:

- Unterstützung des Vertriebsteams durch die Bearbeitung von Anfragen, Angeboten und Aufträgen
- Pflege von Kundenbeziehungen und Betreuung des bestehenden Kundenstamms
- Eigenständige Klärung von Kundenanfragen und -problemen
- Zusammenarbeit mit internen Abteilungen wie Marketing, Logistik und Finanzen
- Aufbereitung von Vertriebsdaten und Erstellung von Reportings

## Das bringst Du mit:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, idealerweise mit Schwerpunkt Vertrieb
- Erfahrung im Vertriebsinnendienst wünschenswert
- Gute Kenntnisse in MS-Office, insbesondere Excel und PowerPoint
- Gute Kenntnisse im Umgang mit ERP-Systemen
- Sichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Wirtschaftliches Denken, Verhandlungsgeschick und gutes technisches Verständnis

- Teamorientierte, flexible und proaktive Arbeitsweise

## Sonstige Kompetenzen:

- Zuverlässigkeit und Pünktlichkeit
- Teamfähigkeit
- Anpassungsfähigkeit und Lernbereitschaft
- Sorgfalt und Genauigkeit
- Teamorientierung
- Empathie und Respekt
- Kommunikationsfähigkeit

## Deine Bedeutung für unseren Kunden:

Sie sind die erste Anlaufstelle für Kundenanfragen, unterstützen bei der Angebotserstellung, klären aufkommende Fragen und kümmern sich um die Lösung von Problemen oder Reklamationen. Durch Ihren engagierten Service tragen Sie dazu bei, Kunden langfristig zu binden.

Als Bindeglied zwischen Kunden, Außendienst und anderen internen Abteilungen sind gute Kommunikations- und Koordinationsfähigkeiten entscheidend. Eine effiziente Zusammenarbeit mit Kollegen ist notwendig, um einen reibungslosen Informationsfluss und eine optimale Kundenbetreuung zu gewährleisten.

Sie sind für die Pflege von Kundendaten und Stammdaten im System verantwortlich. Eine genaue und strukturierte Arbeitsweise ist erforderlich, um jederzeit auf aktuelle Informationen zugreifen zu können und die Qualität der Daten sicherzustellen.

## Unsere Kontaktdaten:



*Turmhof 6*

*42103 Wuppertal*

*Tel. +49 202 69 83 10*

*[WhatsApp: +49 174 69 83 152](https://www.whatsapp.com/business/profile/1746983152)*

*Fax +49 202 69 83 120*

*[bewerbung@bestpro-personal.de](mailto:bewerbung@bestpro-personal.de)*

*[www.bestpro-personal.de](http://www.bestpro-personal.de)*

*[Unsere Stellenbörse](#)*

**Art(en) des Personalbedarfs:** Nachfolge, Neubesetzung

**Tarifvertrag:** IGZ + übertarifliche Zulagen    **Entgeltgruppe:** 4