

Dein Partner für Jobangebote:

Die BESTpro Personalkonzepte GmbH ist ein kompetenter Personaldienstleister, der sich durch seine ausgeprägte soziale Kompetenz und engagierte Mitarbeiter auszeichnet. Seit unserer Gründung haben wir es uns zur Mission gemacht, maßgeschneiderte Personallösungen anzubieten, die die Bedürfnisse unserer Mitarbeiter und Kunden gleichermaßen erfüllen.

Was uns auszeichnet:

Soziale Kompetenz im Fokus: Bei BESTpro verstehen wir, dass Menschen das Herzstück jedes Unternehmens sind. Unser engagiertes Team legt besonderen Wert auf einen respektvollen und empathischen Umgang miteinander – sowohl innerhalb des Unternehmens als auch im Kontakt mit Bewerbern und Kunden.

Hohes Ansehen bei Mitarbeitern und Kunden:

Unser Streben nach hoher Qualität spiegelt sich in unserem hervorragenden Ruf wider. Dank unserer qualifizierten Mitarbeiter, transparenten Prozesse und individuellen Betreuung genießen wir sowohl bei Mitarbeitern als auch Kunden ein hohes Ansehen.

Vielfältige Benefits und Wertschätzung:

Wir investieren in das Wohlbefinden unserer Mitarbeiter und bieten eine Vielzahl an Benefits, die über den Arbeitsalltag hinausgehen.

[Bewertung auf Kununu:](#)

Unsere hervorragende Bewertung auf Kununu ist Ausdruck der Zufriedenheit unserer Mitarbeiter und spiegelt unser Bestreben nach einem inspirierenden und unterstützenden Arbeitsumfeld wider.

Bei BESTpro Personalkonzepte GmbH sind wir stolz darauf, unseren Mitarbeiter und Kunden einen zuverlässigen und vertrauensvollen Partner in allen Belangen zu bieten.

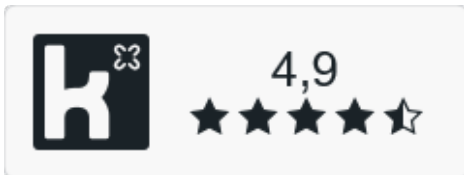
Sachbearbeiter Vertriebsinnendienst (M/W/D) Stellenangebot / Job Vertrieb Velbert

(8)

📍 Standort: Wuppertal 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 38 - 40 Stunden pro Woche 📄
Gehaltsspektrum: 18 - 23 Euro pro Stunde 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Stellenangebot: Sachbearbeiter/in Vertriebsinnendienst (M/W/D) 40 Std. in Velbert:

Unser Kunde ist ein dynamisches Unternehmen in **Velbert**, das sich auf den **Metallbereich** spezialisiert hat. Zur Verstärkung des Teams suchen wir eine/n engagierte/n **Sachbearbeiter/in im Vertriebsinnendienst (M/W/D)**. Wenn Sie eine leidenschaftliche Persönlichkeit mit ausgeprägten Kommunikationsfähigkeiten und einem starken Interesse am Vertrieb sind, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.



Unsere Mitarbeiter werden auf Basis des IGZ/DGB Tarifvertrages, zuzüglich umfangreicher Benefits und übertariflicher Zulage entlohnt.

Mehr als nur Lohn:

- Übertarifliche Bezahlung + Bonus-, Prämienzahlungen
- Bis zu 30 Tage Urlaub
- Firmenfahrzeug (auch zur priv. Nutzung)
- JobRad (Arbeitgeberfinanziert)
- Freizeit-Bonus-Programm (Sie können sich bis zu 8 zusätzliche bezahlte freie Tage erarbeiten)
- Monatliche und wöchentliche Abschlagszahlungen
- Vermögenswirksame Leistungen (mtl. 40,- €)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Prävention und Gesundheitsförderung (mtl. 40,- €)
- Beitragszahlung Fitnesscenter (mtl. max. 40,- €)
- Private Krankenzusatzversicherung (Zahnersatz (540,- € Festzuschuß), Brille (120,- € Zuschuß), Chefarztbehandlung + Einbettzimmer im Krankenhaus, Auslandsreisekrankenversicherung)
- Urlaubsgeld
- Weihnachtsgeld
- Arbeitskleidung (mind. S3 Sicherheitsschuhe, Arbeitshose usw.)
- Top Personaldienstleister Bergisches Land
- Sozialversicherungspflichtige Beschäftigung
- Überproportionale Übernahmequote (über 90%)

Sie sind interessiert?

Wir würden uns über eine gemeinsame Zusammenarbeit freuen. Bewerben Sie sich gerne über unser Online Bewerbungsformular oder auch per [E-Mail](#) an unser Recruiting-Team. Sollten Sie vorab Fragen haben, stehen wir Ihnen selbstverständlich telefonisch unter der Rufnummer 0202-698310 zur Verfügung.

Deine Aufgaben:

- Unterstützung des Vertriebsteams durch die Bearbeitung von Anfragen, Angeboten und Aufträgen
- Pflege von Kundenbeziehungen und Betreuung des bestehenden Kundenstamms
- Eigenständige Klärung von Kundenanfragen und -problemen
- Zusammenarbeit mit internen Abteilungen wie Marketing, Logistik und Finanzen
- Aufbereitung von Vertriebsdaten und Erstellung von Reportings

Das bringst Du mit:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, idealerweise mit Schwerpunkt Vertrieb
- Erfahrung im Vertriebsinnendienst wünschenswert
- Gute Kenntnisse in MS-Office, insbesondere Excel und PowerPoint
- Gute Kenntnisse im Umgang mit ERP-Systemen
- Sichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Wirtschaftliches Denken, Verhandlungsgeschick und gutes technisches Verständnis
- Teamorientierte, flexible und proaktive Arbeitsweise

Sonstige Kompetenzen:

- Zuverlässigkeit und Pünktlichkeit
- Teamfähigkeit
- Anpassungsfähigkeit und Lernbereitschaft
- Sorgfalt und Genauigkeit
- Teamorientierung
- Empathie und Respekt
- Kommunikationsfähigkeit

Deine Bedeutung für unseren Kunden:

Sie sind die erste Anlaufstelle für Kundenanfragen, unterstützen bei der Angebotserstellung, klären aufkommende Fragen und kümmern sich um die Lösung von Problemen oder Reklamationen. Durch Ihren engagierten Service tragen Sie dazu bei, Kunden langfristig zu binden.

Als Bindeglied zwischen Kunden, Außendienst und anderen internen Abteilungen sind gute Kommunikations- und Koordinationsfähigkeiten entscheidend. Eine effiziente Zusammenarbeit mit Kollegen ist notwendig, um einen reibungslosen Informationsfluss und eine optimale Kundenbetreuung zu gewährleisten.

Sie sind für die Pflege von Kundendaten und Stammdaten im System verantwortlich. Eine genaue und strukturierte Arbeitsweise ist erforderlich, um jederzeit auf aktuelle Informationen zugreifen zu können und die Qualität der Daten sicherzustellen.

Unsere Kontaktdaten:



Turmhof 6

42103 Wuppertal

Tel. +49 202 69 83 10

[WhatsApp: +49 174 69 83 152](https://www.whatsapp.com/business/profile/1746983152)

Fax +49 202 69 83 120

bewerbung@bestpro-personal.de

www.bestpro-personal.de

[Unsere Stellenbörse](#)

Art(en) des Personalbedarfs: Nachfolge, Neubesetzung

Tarifvertrag: IGZ + übertarifliche Zulagen **Entgeltgruppe:** 4

[Impressum](#)