BESTpro - Dein Partner für das Jobangebot Vertriebsmitarbeiter im Innendienst:

Die BESTpro Personalkonzepte GmbH ist ein kompetenter Personaldienstleister, der sich durch seine ausgeprägte soziale Kompetenz und engagierte Mitarbeiter auszeichnet. Seit unserer Gründung haben wir es uns zur Mission gemacht, maßgeschneiderte Personallösungen anzubieten, die die Bedürfnisse unserer Mitarbeiter und Kunden gleichermaßen erfüllen. Bei uns findest Du eine Vielzahl von Stellenangeboten, die Deinen Bedürfnissen und Deiner Ausbildung entsprechen. Sieh Dir unsere Jobangebote auf unserer Stellenbörse an!

Was uns auszeichnet:

Der Mensch im Fokus: Bei BESTpro verstehen wir, dass die Menschen das Herzstück jedes Unternehmens sind. Unser engagiertes Team legt besonderen Wert auf einen respektvollen und empathischen Umgang miteinander – sowohl innerhalb des Unternehmens als auch im Kontakt mit Bewerbern für unsere Stellenangebote und unseren Kunden.

Hohes Ansehen bei Mitarbeitern und Kunden:

Unser Streben nach hoher Qualität spiegelt sich in unserem hervorragenden Ruf wider. Dank unserer qualifizierten Mitarbeiter, transparenten Prozesse und individuellen Betreuung genießen wir sowohl bei Mitarbeitern als auch Kunden ein hohes Ansehen.

Vielfältige Benefits und Wertschätzung:

Wir investieren in das Wohlbefinden unserer Mitarbeiter und bieten für unsere Jobs eine Vielzahl an Benefits, die über den Arbeitsalltag hinausgehen.

Bewertung auf Kununu:

Unsere fantastische Bewertung auf Kununu und Google sind Ausdruck der Zufriedenheit unserer Mitarbeiter und spiegelt unser Bestreben nach einem inspirierenden und unterstützenden Arbeitsumfeld wider.

Bei BESTpro Personalkonzepte GmbH sind wir stolz darauf, unseren Mitarbeiter und Kunden einen zuverlässigen und vertrauensvollen Partner in allen Belangen zu bieten. Informiere Dich über Dein passendes Stellenangebot!

Job Sachbearbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) 2/5tel Homeoffice Stellenangebot Erkrath Vermittlung

(598)

Standort: Erkrath Anstellungsart(en): Vollzeit Arbeitszeit: 38,5 - 38,5 Stunden pro Woche Gehaltsspektrum: 40000 - 45000 Euro pro Jahr Beschäftigungsbeginn: 20.03.2025

Job Sachbearbeiter Vertriebsinnendienst (M/W/D) Stellenangebot Erkrath:

Für unseren Kunden, ein renommiertes Unternehmen in der **Freizeitartikel- und Sportartikelbranche** mit Standort in **Erkrath**, suchen wir mit diesem Stellenangebot nach engagierten **Sachbearbeiter für den Vertriebsinnendienst (M/W/D)**, um das dynamisches Team zu verstärken. Wir informieren Dich gerne über die Anforderungen für das **Stellenangebot**. Bei einer **38,5 Stunden/Woche** besteht die Möglichkeit, **2 Tage die Woche im Homeoffice** zu arbeiten. Die Stelle ist zur **Personalvermittlung** zu besetzen.

Unsere Mitarbeiter werden auf Basis des IGZ/DGB Tarifvertrages, zuzüglich umfangreicher Benefits und übertariflicher Zulage entlohnt.

Wenn dieses Jobangebot nicht zu Dir passt, findest Du bei Deiner Jobsuche vielleicht auf unserer Jobbörse Dein passendes Stellenangebot.

Mehr als nur Lohn bei diesem Jobangebot:

- Attraktives Gehalt
- Bis zu 30 Tage Urlaub
- 50,00 € Tankgutschein netto pro Monat
- Mo. - Do. 8 Std. Gleitzeit,
- Fr. 6,5 Std. Gleitzeit
- 2 Tage pro Woche Homeoffice
- Kostenloser Parkplatz vor dem Büro
- Betriebliche Altersvorsorge
- Kostenlose Getränke im Büro
- Mitarbeiterrabatte
- U.v.m.

Sie sind interessiert?

Wir würden uns über eine gemeinsame Zusammenarbeit freuen. Bewirb Dich gerne über unser Online Bewerbungsformular auf dieses Stellenangebot oder auch per E-Mail an unser Recruiting-Team. Sollten Sie vorab Fragen zu diesem Job haben, stehen wir Ihnen selbstverständlich telefonisch unter der Rufnummer 0202-698310 zur Verfügung.

Deine Aufgaben für diesen Job als Vertriebssachbearbeiter:

- Du unterstützt unser Vertriebsteam bei der täglichen Arbeit
- Du übernimmst die selbständige Kommunikation und Koordination mit unseren Kunden im digitalen Vertrieb
- Du erfasst und verfolgst Aufträge und Terminlieferungen
- Du pflegst unsere Kundenportale
- Du bist verantwortlich für die Pflege und Aktualisierung der Kundenstammdaten im System
- Du erstellst Belastungen, Charge Backs etc.

Das bringst Du für dieses Stellenangebot mit:

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Ausbildung mit Ausrichtung auf den Vertrieb
- Du hast Erfahrung mit Amazon Vendor, anderen Marktplätzen oder im E-Commerce Umfeld; dies ist von Vorteil
- Du verfügst über erste Erfahrungen im digitalen Umfeld von Konsumgütern
- Du hast eine strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Du bist teamfähig, durchsetzungsstark und hast eine gute Kommunikationsfähigkeit
- Du bist vertraut mit CRM-Systemen
- Du hast sehr gute Kenntnisse im Umgang mit dem Microsoft Office-Paket, besonders in Excel
- Du arbeitest datenorientiert und strukturiert und hast ein Interesse an digitalen Prozessen
- Deutsch und Englisch sind für Dich kein Problem; weitere Fremdsprachen sind von Vorteil

Diese Eigenschaften solltest Du Vertriebskaufmann mitbringen:

- Zuverlässigkeit und Pünktlichkeit
- Teamfähigkeit
- Anpassungsfähigkeit und Lernbereitschaft
- Sorgfalt und Genauigkeit
- Teamorientierung
- Empathie und Respekt
- Kommunikationsfähigkeit

Bedeutung des Vertriebssachbearbeiters für das Unternehmen:

Mit diesem Stellenangebot kannst Du Teil eines Teams werden, das gemeinsam daran arbeitet, die ambitionierten, wirtschaftlichen Ziele zu erreichen, indem Du Deine Fähigkeiten und Deine Leidenschaft in die Stelle des **Sachbearbeiter / Vertriebssachbearbeiters** einbringst und somit einen unmittelbaren Einfluss auf unser Unternehmen hast. Der Job eröffnet Dir eine Vielzahl von Möglichkeiten für Deine neu Zukunft.

Unsere Kontaktdaten zum Stellenangebot über die Personalvermittlung:

Turmhof 6
42103 Wuppertal
Tel. +49 202 69 83 10
WhatsApp: +49 174 69 83 152
Fax +49 202 69 83 120
bewerbung@bestpro-personal.de
www.bestpro-personal.de
Unsere Stellenbörse

Abteilung(en): Kaufm. Berufe, Kaufmännisch

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Impressum