

BESTpro Personalkonzepte GmbH: Dein Partner für Jobangebote!

BESTpro Personalkonzepte GmbH - Der Mensch steht im Mittelpunkt:

- Wertschätzung & Betreuung: Wir hören zu, beraten individuell und begleiten dich vom ersten Gespräch bis zur erfolgreichen Einarbeitung – persönlich und zuverlässig.
- Sichere Perspektiven: Moderne Verträge, pünktliche Bezahlung und klare Prozesse sorgen für Stabilität und Vertrauen.
- Vielfältige Benefits: Zuschläge je nach Einsatz, Urlaubs- und Weihnachtsgeld, Weiterbildungen sowie echte Anerkennung für deine Leistung.
- Top-Bewertungen: Unsere starken Bewertungen auf Kununu und Google zeigen: Zufriedene Mitarbeiter sind unser Maßstab.

Jobs in vielen Branchen

Ob Handwerk, Industrie, Logistik, Produktion oder kaufmännische Berufe – auf unserer Stellenbörse findest du aktuelle Angebote, die zu deiner Ausbildung und deinen Stärken passen.

Dein Job in deiner Region

Wir sind für dich da in: Wuppertal, Remscheid, Düsseldorf, Solingen, Mettmann, Haan, Ennepetal, Schwelm, Radevormwald, Erkrath, Hilden, Velbert oder Ratingen. Lokale Personaldienstleistung bedeutet für dich kurze Wege, schnelle Entscheidungen und Einsätze in deiner Nähe.

BESTpro Personalkonzepte GmbH – Zeitarbeit und Personalvermittlung, die dich weiterbringt.

☞ Jetzt Stellenangebote entdecken und bewerben! [Stellenbörse:](#)

Außendienstmitarbeiter / Vertrieb (M/W/D) Stellenangebot / Job Solingen

(388)

📍 Standort: Solingen 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📅 Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche 📄 Gehaltsspektrum: 17 - 22 Euro pro Stunde 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Außendienstmitarbeiter (M/W/D) gesucht:

Für unseren Kunden, ein renommiertes Unternehmen mit Standort **Solingen**, suchen wir nach einem **Außendienstmitarbeiter (M/W/D)**, um das dynamische Team zu verstärken.



Unsere Mitarbeiter werden auf Basis des IGZ/DGB Tarifvertrages, zuzüglich umfangreicher Benefits und übertariflicher Zulage entlohnt.

Wenn dieses Jobangebot nicht zu Dir passt, findest Du bei Deiner Jobsuche vielleicht auf unserer [Jobbörse](#) Dein passendes Stellenangebot.

Mehr als nur Lohn:

- Übertarifliche Bezahlung + Bonus-, Prämienzahlungen
 - Bis zu 30 Tage Urlaub
 - Firmenfahrzeug (auch zur priv. Nutzung)
 - JobRad (Arbeitgeberfinanziert)
 - Freizeit-Bonus-Programm (Sie können sich bis zu 8 zusätzliche bezahlte freie Tage erarbeiten)
 - Monatliche und wöchentliche Abschlagszahlungen
 - Vermögenswirksame Leistungen (mtl. 40,- €)
 - Betriebliche Altersvorsorge
 - Prävention und Gesundheitsförderung (mtl. 40,- €)
 - Beitragszahlung Fitnesscenter (mtl. max. 40,- €)
 - Private Krankenzusatzversicherung (Zahnersatz (540,- € Festzuschuß), Brille (120,- € Zuschuß), Chefarztbehandlung + Einbettzimmer im Krankenhaus, Auslandsreisekrankenversicherung)
 - Urlaubsgeld
 - Weihnachtsgeld
 - Arbeitskleidung (mind. S3 Sicherheitsschuhe, Arbeitshose usw.)
 - Top Personaldienstleister Bergisches Land
 - Sozialversicherungspflichtige Beschäftigung
 - Überproportionale Übernahmequote (über 90%)
- Sie sind interessiert?

Wir würden uns über eine gemeinsame Zusammenarbeit freuen. Bewirb Dich gerne über unser Online Bewerbungsformular auf dieses Stellenangebot oder auch per [E-Mail](#) an unser Recruiting-Team. Sollten Sie vorab Fragen zu diesem Job haben, stehen wir Ihnen selbstverständlich telefonisch unter der Rufnummer 0202-698310 zur Verfügung.

Deine Aufgaben:

- Betreuung bestehender Kunden und Intensivierung langjähriger Geschäftsbeziehungen
- Selbstständige und erfolgreiche Neukundengewinnung
- Erstellen und Nachfassen von Angeboten
- Erkennen und Entwickeln von Kundenpotenzialen
- Akquisition von zukünftigen Vertriebspartnern
- Einsatz auf Verkaufsmessen im In- und Ausland
- Besuch von Bestands- und Neukunden (Reisetätigkeit)
- Aussagefähiges Reporting über die Ergebnisse der Kundenbesuche
- Ideenentwicklung bei Produkt-Neuheiten

Das bringst Du mit:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und ca. 3- bis 5-jährige Berufserfahrung im Vertrieb
- Neben sehr guten Deutsch- und Englischkenntnissen möglichst gute Kenntnisse einer weiteren Sprache

- Verhandlungsgeschick und Abschlussicherheit
- Schnelle Auffassungsgabe und sicheres Auftreten
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Zielorientierung
- Hohe Flexibilität und Reisebereitschaft ggf. auch mit auswärtiger Übernachtung

Sonstige Kompetenzen:

- Zuverlässigkeit und Pünktlichkeit
- Teamfähigkeit
- Anpassungsfähigkeit und Lernbereitschaft
- Sorgfalt und Genauigkeit
- Teamorientierung
- Empathie und Respekt
- Kommunikationsfähigkeit

Deine Bedeutung für das Unternehmen:

Die Hauptaufgabe eines Außendienstmitarbeiters besteht darin, Produkte oder Dienstleistungen des Unternehmens direkt beim Kunden zu verkaufen, Kundenbeziehungen aufzubauen und zu pflegen, Marktinformationen zu sammeln sowie potenzielle Kunden zu identifizieren und zu akquirieren. Diese Position erfordert oft eine starke Kommunikationsfähigkeit, Überzeugungskraft, Organisationstalent und die Fähigkeit, selbstständig zu arbeiten, da Außendienstmitarbeiter häufig unterwegs sind und eigenverantwortlich arbeiten müssen.

Unsere Kontaktdaten:



Turmhof 6

42103 Wuppertal

Tel. +49 202 69 83 10

[WhatsApp: +49 174 69 83 152](https://www.whatsapp.com/business/profile/1746983152)

Fax +49 202 69 83 120

bewerbung@bestpro-personal.de

www.bestpro-personal.de

[Unsere Stellenbörse](#)

Art(en) des Personalbedarfs: Nachfolge, Neubesetzung

Tarifvertrag: GVP/DGB + übertarifliche Zulagen **Entgeltgruppe:** 4

[Impressum](#)